



Александр Прозоров

Как спасти ребенка от секты

«Автор»

2000

Прозоров А. Д.

Как спасти ребенка от секты / А. Д. Прозоров — «Автор», 2000

Автор книги, писатель и журналист, сам длительное время находился в одной из сект и на собственном опыте узнал механизм вовлечения новых членов в такие общества и организации. Эта книга – своеобразный путеводитель по ныне действующим сектам и методикам вербовки и зомбирования людей.

© Прозоров А. Д., 2000

© Автор, 2000

Содержание

Предисловие	6
Часть первая	9
Конец ознакомительного фрагмента.	16

Александр Прозоров
Как спасти ребенка от секты
Практические советы

СЕКТА – Религиозное течение (община), отделившееся от какого-нибудь вероучения и ему противостоящее.

«Толковый словарь русского языка»

С.И.Ожегов Н.Ю.Шведова

Предисловие

Сектантство – одна из основных опасностей, подстерегающих современного человека, особенно подростка. В первую очередь от этой напасти страдают молодые люди от двенадцати до шестнадцати лет, однако и взрослые очень часто попадают в лапы различных проповедников.

Автор этих строк сам длительное время пребывал в одной из сект и на себе испытал все то, через что приходится пройти угодившему в религиозную ловушку человеку. Должен признаться, даже сейчас, спустя много лет после расставания с последователями великого Ошо шри Раджниша, мне не восстановить в полной мере прежний образ мышления. Да, честно говоря, и желания такого нет – поскольку дзэн-буддизм в различных модификациях, являющийся основой абсолютного большинства восточных сект, дает очень много полезного для гармоничного развития личности. Замалчивание положительного воздействия нетрадиционных религий на их последователей служит основной причиной распространения сектантства, поскольку ребенок, попадая в подобную общину, обнаруживает, что его обманывали в отношении новых друзей, и начинает верить им больше, нежели родителям или воспитателям, или просто считает, что попал не в секту, а в объединение совсем другого толка.

Больше того, просмотр современной литературы по сектантству приводит к неутешительному выводу: исследователи сект наивно ставят своей задачей побудить к борьбе против этих формирований властные структуры. Максимум информации, которая доводится до рядового гражданина, сводится к общим словам о том, что секта – это плохо. Между тем сплошь и рядом случается, что человек даже не замечает того момента, когда его начинают «обращать» в новую веру.

Задача, которую ставит перед собой автор в этой книге, прямо противоположна. Оставляя в стороне вопрос взаимоотношения сект и закона или власти, мне хотелось бы научить обычного конкретного человека распознавать сектантство, объяснить, какую пользу и какую опасность может повлечь общение с сектантами, а также дать советы, каким образом устоять перед попытками вовлечения в секты и как уберечь от подобной опасности своих детей и близких.

Прежде всего, следует оговориться, что само понятие «секта» не имеет четкого определения. Так, согласно словарю Ожегова, католицизм может быть признан сектантским движением внутри православия (кстати, на западе нашу Церковь называют Ортодоксальной), мусульманство можно отнести к христианским сектам – ведь они признают Иисуса одним из пророков и верят в единого Бога. В то же время, по канонам ислама, именно христиане вместе с иудеями являются мусульманской сектой, «людьми книги», держателями Писания (ахл ал-китаб) и не подлежат насильственному обращению в ислам в отличие от всех прочих *Homo sapiens*. Ну, а с точки зрения буддиста весь мир западнее Индии – это заблудшие люди, далеко отставшие на пути познания истины. Не желая превращать данную книгу в теоретическое исследование, автор достаточно произвольно отнес к основным религиозным течениям православие, католицизм, иудаизм, ислам, буддизм и постарается по возможности об этих конфессиях не упоминать.

Ведя речь о защите человека от попадания в секту, представляется наиболее рациональным разбить религиозные течения на группы не по декларируемому вероисповеданию, а по методикам вербовки сторонников, благо методы эти довольно однообразны. Таким образом, секты можно разделить на три основных типа по способам воздействия и степени опасности:

1. *Условные* (имеющие сомнительное отношение к религии), наименее опасные.

Основной признак: секты привлекают к себе людей обещанием материальных благ.

Методика вербовки сводится к посулам вполне прагматическим: улучшение благосостояния, повышение по службе, рост личных доходов, избавление от депрессии, обучение навыкам управления людьми или даже подчинению других людей своей воле.

Иногда используются легкие гипнотические методики.

Нацелены на вербовку в первую очередь взрослых людей.

2. *Христианские секты*, или секты средней опасности – стремятся заполучить в свои ряды людей, ориентирующихся на привычные ценности (христианские добродетели, крепкая семья, классическое воспитание).

Основные признаки христианских сект:

а) вербуют сторонников путем убеждения, стремятся доказать духовные преимущества своей веры.

б) накладывают на своих последователей некоторые ограничения в плане духовном (запрет определенного перечня развлечений), физическом (посты, молитвы) и личном (запрет на половые контакты, запрет вступать в брак с представителем иной конфессии).

Используют легкие гипнотические методики.

Охотятся на жертв любого возраста.

3. *Зомбирующие секты*, наиболее опасные – «ловят» подростков от двенадцати до шестнадцати лет, обещая самые невероятные вещи. Причем, как будет показано ниже, многие из подобных обещаний действительно выполняются.

Основные признаки:

а) используя как древние, так и современные психотехники, вводят человека в «пограничное состояние», почти полностью «отключая» разум, превращая в неполноценное существо, хорошо поддающееся дрессировке;

б) жертва изымается из-под контроля родителей и родственников, вырывается из семьи и живет в религиозной общине, беспрекословно выполняет любые приказы, часто совершает хищения у своих близких в пользу секты.

В книге будут описаны методы вербовки, характерные для каждой из этих групп, причем ощущения человека, подвергающегося обработке, даны автором либо на основе собственного опыта, либо со слов людей, лично знакомых автору и прошедших через подобные испытания. Кроме того, отмечены опасности, подстерегающие при контактах с проповедниками, а также польза, приносимая каждым из видов сект своим приверженцам. Последний момент очень важен, поскольку именно ясно ощутимое благотворное влияние секты на духовное и физическое самочувствие человека (за исключением чисто зомбирующих сект) объясняет их широкое распространение.

Мне неоднократно приходилось слышать от людей, читавших резко негативные материалы о различных религиозных течениях, одну и ту же фразу: «Ну как же люди попадают в эти жуткие сообщества? Почему там остаются? Неужели они все такие дураки?». Смею уверить, если человек с подобной уверенностью явится в любую из сект и попытается убедить «глупых» прихожан в своей правоте – он останется в секте **навсегда!**

На моих глазах в ашраме Ошо, единожды туда попав, оставались матери, бросая своих детей, оставались подростки, отказываясь возвращаться домой. Лично я ради ашрама расстался со своей женой. Относясь к явлению сектантства с позиции интеллектуального и духовного превосходства, никогда не удастся противостоять этому явлению – просто потому, что, недооценив противника, неизбежно ему проиграешь.

В этой книге приведены как общие рекомендации по воспитанию детей, так и простые, понятные советы, позволяющие повысить сопротивляемость подростка перед пропагандой

различных религиозных групп. Кроме того, предлагаются методики простейшей психологической подготовки, которые очень легко осваиваются и дают неплохие результаты на практике.

Часть первая

Условные секты

Сайентология

«Если хочешь стать богатым человеком, нужно основать собственную церковь», – именно этими словами, которые упорно приписываются американскому писателю Рону Хаббарду хочется начать разговор о сектантстве.

Большинство сект – это коммерческие предприятия, нацеленные на получение максимальной прибыли всеми возможными способами. В этом смысле наиболее откровенной в своих действиях является Церковь Сайентологии, основанная Роном Хаббардом менее полувека назад. По утверждениям многих противников, эта секта – вообще не религиозная организация, а зарегистрирована в качестве таковой с одной-единственной целью: избежать налогов.

После широкого распространения по всему свету дианетики – «современной науки душевного здоровья (методики духовного исцеления)» и сайентологии – прикладной религиозной философии, занимающейся «изучением знания», про Лафайета Рона Хаббарда стали говорить множество гадостей, называя то мошенником, то недоучкой, то бывшим дезертиром. Сдается, основной причиной подобных утверждений является откровенная зависть. Хаббард отнюдь не глупец, лишним подтверждением чему служат более семидесяти романов, а также немалое количество приключенческих, научно-фантастических, психологических и философско-религиозных произведений, опубликованных еще до создания личной церкви, а кроме того, этот человек – единственный фантаст, сумевший воплотить свои невероятные фантазии в реальную жизнь и основать секту, которая считается на сегодня самой опасной в мире!

Однако исходящая от хаббардистов угроза, в первую очередь направлена на государство и властные структуры. Сайентологи почти открыто действуют по всем правилам масонства, собирая любую информацию, связанную с исполнительными органами, структурами правопорядка, средствами массовой информации, с деятельностью основных религиозных конфессий, а также иными организациями, имеющими влияние в обществе или оказывающих какое-либо воздействие на принятие государственных решений (банки, различные общества, профсоюзы, крупные предприятия). Разумеется, вне их внимания не остаются и отдельные работники перечисленных структур. В соответствии с заветами Хаббарда, сайентологи стремятся или продвинуть на ключевые посты любых структур и организаций своих людей, или добиться сочувствия своим идеям от лиц, нужные посты уже занимающих. При необходимости сайентологи легко прибегают к подкупу, шантажу или прямым угрозам.

Подобные действия хаббардистов привели к запрету сайентологической церкви во всех развитых странах. Но масонство как в открытом, так и в завуалированном виде в первую очередь угрожает государству и должно беспокоить службы, отвечающие за национальную безопасность и правопорядок. Что касается отдельных граждан, попадающих в «школы духовного здоровья», то для них дианетика представляет куда меньшую опасность, чем секты «классического толка». Здесь не стремятся изъять жертву из дома и семьи, не устраивают духовной ломки, не причиняют физического вреда. Самое страшное, к чему может привести искреннее увлечение сайентологией – это остаться без имущества и без копейки денег. В мире сектантства бывают ситуации куда более трагичные.

Основой для учения дианетики стал тезис, провозглашенный еще Гуатама Буддой: «Богов нет, есть люди, достигшие совершенства!». Основатель новой религии лишь поменял

знак с плюса на минус: «Все мы боги, просто слишком заигрались в людей». Согласно Хаббарду, любому из нас достаточно избавиться от наносных привычек и воспоминаний, накопившихся на наших божественных душах за миллионлетнюю игру в растения, животных и людей, и мы вновь сможем стать теми, кем являлись изначально – Богами. Впрочем, дианетика предпочитает термин: «Тетаны».

Согласитесь, вполне полноправная религиозная идея! Вот только на практике, при вербовке новых последователей, о ней практически ничего не слышно.

Методы вербовки:

1. Самый распространенный из методов наверняка знаком каждому. Вспомните, сколько раз случалось такое – идете вы по улице, видите книжный стеллаж, на котором щедро выставлены массивные «вольюмы» с крупными заголовками: «Дианетика» или «Л. Рон Хаббард», от прилавка отделяется молодой человек или симпатичная девушка, улыбается вам в глаза и приветливо здоровается:

- Добрый день.
- Здравствуйте, – как и всякий воспитанный человек, отвечает вы.
- Как ваше настроение? – продолжает приветливо улыбаться собеседник.
- Нормально, – пожимаете вы плечами, вынужденно замедляя шаг.
- Вот вы пробегаете мимо, – мягко укоряет хаббардист, – а между прочим, в нашем центре работают бесплатные психотерапевты, социологи, медики, которые с удовольствием помогут вам добиться того, чтобы настроение всегда было не просто «нормальным», а прекрасным.

Тут вам вручается бумажка с адресом ближайшего сайентологического отделения, и, если вы тут же не побежали дальше, собеседники обязательно уточнят, что специалисты центра также помогут вам резко увеличить свой доход, получить продвижение по службе, добиться взаимопонимания с любимым человеком, улучшить самочувствие, научиться управлять другими людьми... Ну, и, само собой, вам попытаются продать толстый том «Дианетики».

Иногда прямо на улице вручается и вопросник – изрядная простыня от трех до семи листов, в зависимости от шрифта, честное заполнение которой «поможет специалистам составить наиболее эффективный индивидуальный курс занятий». Имейте в виду, вопросник – это единственное, что можно получить в Церкви Сайентологии бесплатно.

Наверное, в качестве радикального средства защиты от хаббардистов можно было бы посоветовать обходить стороной их книжные прилавки, если бы не второй метод вербовки:

2. К руководителю вашего предприятия приходит солидного вида человек, представляется высококвалифицированным менеджером и предлагает резко повысить рентабельность производства без крупных капиталовложений. Нетрудно догадаться, что для этого всем работникам необходимо пройти курс обучения по методике Хаббарда.

В данной ситуации опять же следует беспокоиться в первую очередь не работнику, а руководителю или владельцу предприятия: в полном соответствии с заветами великого Хаббарда, сайентологи, оказывая поддержку предприятию, стремятся выяснить его техническое и финансовое состояние, фактическую принадлежность, определяют направление финансовых потоков. Добиваясь влияния на возможно большее количество сотрудников административного аппарата и бухгалтерии, пользуясь доброжелательным отношением и наивностью руководителей, сектанты исподволь прибирают к своим рукам право распоряжаться имуществом и деньгами фирмы, и, когда хозяева наконец спохватываются, избавиться от хаббардистов становится нереально. Это не те люди, которые упустят добычу – в прессе упоминаются даже случаи физической расправы над владельцами и директорами предприятий, пожелавшими пересмотреть отношения с сайентологами.

Увы, сотруднику фирмы, в которую удалось просочиться хаббардистам, в любом случае следует начинать подыскивать новое место работы: даже при идеальных отношениях религи-

озной «крыши» с хозяевами, менеджерскую помощь сайентологов иначе, как «крысятничеством» назвать нельзя. Для повышения производительности они предлагают в различных вариантах следующие основные способы:

а) вы обязаны доносить начальнику обо всех недочетах и нарушениях, замеченных за своими коллегами,

б) над вашим рабочим местом вывешивается личный график обязательного повышения производительности, согласно которому вы обязаны трудиться лучше, лучше и лучше. Всякое отклонение от графика в меньшую сторону расценивается как нехватка обучения, и вам предписывается пройти очередной курс дианетики.

Судите сами, сколько сможет проработать нормальный человек в подобной обстановке и как он будет себя при этом чувствовать.

Методы обработки последователей:

Курсы хаббардистов представляют из себя классический психологический тренинг, сдобренный агрессивным менеджментом и советами Дейла Карнеги. По словам одной моей знакомой, на подобных курсах им предлагали по очереди хвалить или ругать друг друга, ставя задачу одному вывести соперника из себя, а другому – сохранить спокойствие; требовали всегда помнить о поставленной цели, как бы ни пытались соученики сбить друг друга с толку; заставляли одеваться в самое ужасающее отрепье и продолжать вести занятия как ни в чем не бывало, а то и предлагали прогуляться в таком виде по улице, сохраняя спокойствие и внешнее достоинство; учили любым способом заставлять партнера выполнить необходимое вам действие, поначалу очень простое, и не забывать потом вежливо поблагодарить за помощь, даже если за минуту до этого вы выламывали товарищу руки.

Исходя из посвященных сайентологии материалов, опубликованных в нашей и зарубежной прессе, дальнейшее развитие ситуации выглядит так.

По окончании первого курса вам предлагается следующий, позволяющий подняться на новую ступень развития. Любые жизненные неудачи, служебные и личные неприятности объясняются одинаково: у вас недостаточный уровень развития, вам нужно пройти новый (разумеется, платный) курс обучения. При попытке покинуть секту и прекратить обучение вам начинают угрожать, шантажировать теми самыми сведениями, которые вы собственноручно вносили в свою анкету (конфиденциальные данные, необходимые психотерапевту). От вас требуют продолжить учебу, дабы «...не позорить Церковь недоразвитостью одного из учеников»; заплатить штраф за нарушение норм поведения; отработать повинность на продаже литературы и вербовке новых членов и т. д. В тех случаях, когда жертва уже истратила все деньги и распродала все имущество, ей позволяется вступить в так называемый «Морской корпус», отряды которого базируются в разных странах мира. Экзотических мест рекрутам увидеть, увы, не удастся – они живут в коммуне, где за скудную пайку выполняют самую тяжелую работу.

Между тем, если разговаривать с людьми, посещавшими курсы хаббардистов, картина выглядит немного иначе:

– Жулики они или нет, но мозги встряхнули на совесть, с жеванием соплей на конференциях не сравнить, – так оценил итоги своего обучения мой хороший друг, чиновник питерской мэрии.

– Раньше, когда мне говорили: «Вы хорошо выглядите!», я смущалась, – вспоминает другая знакомая, – теперь отвечаю: «Спасибо, я знаю».

Это не просто фразы, это осознание произошедшей внутренней перемены. Та же самая девушка решила пойти на следующий курс: «Ради *такого* ста тридцати долларов не жалко», – заявила она. Достигнув «нового уровня», девушка рассчитывает отвечать на комплимент: «Разумеется...».

Из пяти моих знакомых, прошедших начальную «дианетическую» подготовку, ни один не получал никаких угроз, хотя продолжить обучение решились только двое. Выходит, одно из двух: или всем моим друзьям страшно повезло, или сайентологи перешли на более мягкие методы работы. А может быть, все то, что западные журналисты воспринимают как непереносимые ужасы и страшные угрозы, в нашем обществе кажется настолько мелким, что на это никто не обращает внимания.

Характерный штрих: в Новгороде одна из бывших хаббардисток пожаловалась в газету, что она не хочет заниматься сайентологией, а ее преследуют угрозами. Вскоре к ней домой пришли сотрудники из местного центра, вернули все деньги, которые она заплатила за обучение, и исчезли, даже не сообщив о своем широком жесте в прессу.

А может, это Россия на них так действует? У нас ведь все не как у людей...

Есть, правда, и печальные примеры: знакомая мне семейная пара решила «на халяву» съездить в США, завербовавшись в «Школу подготовки миссионеров». Со слов их матери, сейчас они находятся в Калифорнии, в закрытом лагере, живут в отдельных бараках, бесплатно работают в поле от зари до зари. За территорию лагеря никого из «рекрутов» не выпускают, переписка перлюстрируется, в полицию, а уж тем более в российское консульство не добаться, за возможность вырваться обратно на свободу сайентологи требуют совершенно невероятную сумму денег. Чем все это кончится – неизвестно.

В любом случае, люди попадают в секту хаббардистов отнюдь не по глупости, и не потому, что их охмуряют некими тайными зельями или гипнозом. Просто после первых же курсов человек начинает чувствовать себя увереннее, у него повышается самооценка, исчезают комплексы, связанные с внешностью или возрастом, его становится труднее сбить с намеченного пути, а сам он требовательнее относится к подчиненным.

Самое главное в отношениях с наукой дианетикой – вовремя остановиться, не начать заниматься обучением и саморазвитием ради обучения и саморазвития. Путь этот, как известно, бесконечен...

Как противостоять секте сайентологии:

Из вышесказанного понятно, что попасть в эту секту можно в самый неожиданный момент: приходите утром на работу, а начальник и говорит:

– Мы отправляем вас на повышение квалификации, вот адрес ближайшего Хаббард-центра.

Как поступать?

Если у вас нет на примете нового места работы, то возьмите лист бумаги и четко, по пунктам распишите, что вы хотите получить от курса дианетики. Например:

1. Научиться руководить своими подчиненными, и отучить их, в конце концов, курить в помещении.
2. Избавиться от беспокойства о том, что галстук сбился набок, и перестать поминутно его проверять.
3. Приобрести уверенность в себе и в том, что мои проекты – самые лучшие.
4. Научиться говорить сыну, что я его очень люблю.

Можно написать еще подробнее, можно отделаться общими фразами, главное – сформулировать для себя цель, с которой вы идете на занятия. Имейте в виду – если вы не сделаете это сами, за вас ваши цели определяют другие, но уже не в ваших интересах.

Повесьте бумажку на видное место или туда, куда вы достаточно часто заглядываете. Можно изнутри на створку шкафа, можно просто на стену. Эта скромная записка напомнит,

чего вы хотели на самом деле, если под влиянием извне ваши мысли начнут приобретать другое направление. Будьте готовы к тому, что, взглянув на записку, вам покажется, что *тогда* вы были неразвиты и глупы, а *теперь* – мудры, лучше знаете, что делать. Заранее определите для себя, что лучше совершать *свои* глупости, чем идти на поводу *чужой* мудрости. Можете даже написать на все той же бумажке: «Пусть оно наивно, но это **мое** решение».

Когда вы добьетесь поставленной перед собой задачи, поблагодарите хаббардистов за помощь и откажитесь от их дальнейших услуг. Если поставленной цели добиться не удастся – тем более откажитесь от их помощи.

Никогда не платите за обучение дианетике своих денег !

Возведите это в основной принцип общения с сайентологами. Если ваше предприятие желает повысить вашу квалификацию, пусть оно и платит. Не бойтесь из-за своего отказа потерять место труда: хаббардисты все равно отнимут больше, чем вы сумеете заработать.

Кстати, умение определять цели и отказываться от ненужного как раз и входит в начальный курс обучения дианетике.

Кроме того: заполняя всевозможные опросники, не указывайте сведений, которые можно использовать против вас или ваших близких, не дайте ответов, которые выдадут вашу причастность к государственным или служебным тайнам. Не бойтесь того, что вас могут упрекнуть во лжи или скрытности. Относитесь к сайентологам, как к любой коммерческой фирме, оказывающей платные услуги, и все. Лишнего им знать не положено.

В случае любых угроз от представителей Церкви Сайентологии, немедленно обращайтесь в правоохранительные органы, причем сразу в несколько мест: в свое отделение милиции, в прокуратуру, в УБОП. Учитывая образ действий хаббардистов, вы всегда можете нарваться на их ставленника, но даже сайентологи не способны обосноваться сразу и везде.

Если по вашему заявлению в течение нескольких дней не предпринимается никаких мер – жалуйтесь в вышестоящие и надзорные инстанции.

Как спасти ребенка от хаббардистов:

Сайентология отнесена к безопасным сектам именно потому, что в ней не происходит зомбирования жертвы, ради получения денег для секты ваш ребенок не будет воровать из дома или угрожать вам, требуя доллары для Хаббарда. Скорее всего, он просто попросит у вас средства для обучения и поймет, когда вы скажете, что дианетика вам не по карману.

Если вы все-таки решились пустить подростка на курсы, или это мероприятие оплачивает кто-то другой – попросите ребенка сформулировать цель, с какой он собирается посещать занятия, и уже сами проследите, чтобы он не слишком увлекался. В любой опасный момент вы сможете предъявить подростку написанную его рукой записку и спросить – неужели на его курсах так и не научили следовать намеченным целям? Это значит, что или курсы ненастоящие, и на них делать нечего, или цель уже достигнута и пора использовать знания на практике.

Нельзя запрещать обучение дианетике человеку, который начал этим увлекаться! Вы вызовете у него отторжение и потеряете всякую возможность контролировать ситуацию. Предложите сделать небольшой перерыв, воспользоваться новыми навыками и заработать средства самому – ведь именно обучение методам эффективной работы и хорошей ориентации в современном мире является рекламируемыми целями курсов сайентологии.

Дальше – или подросток действительно находит себе работу, что в наше время хорошо само по себе, или вы можете смело высказывать сомнение в качестве хаббардистского обучения.

Переводите спор с эфемерных теорий в реальную жизнь – и вам не придется ничего доказывать.

Если обучение подростка готов оплачивать кто-то другой, ребенок попадет на курсы почти наверняка (услышав отзывы от приятелей, подобные тем, что слышал я – наверняка не

удержится). Будет лучше, если это произойдет под вашим контролем. Предупредите ребенка, чтобы не писал в анкете лишнего – интересы близких важнее чужого любопытства. Похвалите Рона Хаббарда как писателя, а также его достаточно интересную идею насчет людей-богов. Узнав про эту концепцию из ваших уст, ребенок уже не расценит ее как святое откровение, услышав от какого-нибудь истинно верующего сайентолога.

Последние советы вам, скорей всего, не понадобятся – хаббардисты не проводят специальных действий по вербовке в свои ряды подростков, поскольку взять с них, как нетрудно догадаться, нечего.

Нейро-лингвистическое¹ программирование

Эту организацию можно смело назвать сайентологией для бедных. Представители НЛП не проводят агрессивной агитации, не занимаются никакими слежками, вымогательствами, не организуют общин или лагерей для своих последователей, не строят помпезных «центров». Они скромненько живут на доходы от лекций по своей дисциплине, от продажи литературы и с большим удовольствием оказывают консультации во время всякого рода выборов или исследованиях общественного мнения – причем расценки на все это значительно ниже, чем у последователей Рона Хаббарда.

Цель последователей НЛП стара как мир: они желают научиться манипулировать другими людьми, как куклами на веревочках. В старину для этой цели использовались различные приворотные и отворотные зелья, заговоренные гребешки и булавки, потом настала пора месмеризма², затем наступило увлечение гипнозом. Примерно два десятка лет назад пришла пора НЛП.

В основе сей дисциплины лежит вера (другого слова не подобрать) в то, что можно соединить в единое целое две системы: первую сигнальную систему (система условно-рефлекторных связей, формирующихся в коре больших полушарий головного мозга животных и человека при воздействии конкретных раздражителей – свет, звук, боль) и второй сигнальной системы (обычная человеческая речь). Проще говоря, НЛП желает манипулировать человеческим сознанием путем подбора кодовых фраз, слов, звуко сочетаний, изображений, и прочей атрибутикой. Цель – пробраться к потаенным инстинктам, чувствам и желаниям ни о чем не подозревающей жертвы в обход разума, и заставить ее совершать поступки под диктовку чужой воли.

Разумеется, в соответствии с традициями колдовства, НЛП обещает последователям научить их пробуждать в себе физические и интеллектуальные сверхвозможности, сверхвосприятие, дать возможность управлять временем и пространством.

Со слов врачей-психиатров, посещавших курсы НЛП из профессионального интереса, эта «наука» представляет из себя смесь из нескольких элементарных психологических приемов, мистицизма, ссылок на некие авторитеты и большого количества словесной шелухи.

Кроме того – состояние *perk-perk* явно соответствует восточным созерцательным медитациям, управляемый пси-припадок – состоянию аффекта в боевых искусствах, практика само-

¹ Настоящая нейролингвистика, область знания на стыке неврологии и лингвистики, занимается изучением и восстановлением нарушенных языковых навыков и умений, то есть, изучает психолингвистические аспекты афазии.

² Идеалистическая система в медицине, предложенная австрийским врачом Месмером в конце восемнадцатого века. В основе месмеризма – понятие о «животном магнетизме», посредством которого можно изменять состояние организма.

развития списана у Карлоса Кастанеды³. Особую пикантность данной системе придает то, что, согласно учению Кастанеды, ее нужно проходить в состоянии наркотического опьянения.

Естественно, руководителям НЛП приходится регулярно оправдываться – ведь на практике их «наука» не дает никаких результатов. Иногда они начинают утверждать, что предыдущая система устарела, но вот теперь, в самые последние годы, создается новая, совершенная, иногда заявляют, что НЛП вообще имеет чисто теоретическое значение и не предназначена для повседневного использования... Не могу удержаться от соблазна, и не процитировать два абзаца из выступления Джудит Делозье, одной из основателей НЛП, в NLP Group – Paddington, Лондон 19 апреля 1993 года. (под редакцией Джеймса Лавли):

«Люди, вооруженные только мета-моделью начинали без разбора мета-моделировать других. Они не могли понять, почему они теряли своих друзей! Они рассматривали НЛП как технологию, как процедуру, которую я называю ритуалом. В обрывке ритуала нет мудрости.

Второе описание, или Новое Кодирование явилось результатом различных исследований: Джона Гриндера и моего понимания НЛП, работ Грегори Бейтсона по теории информации и биологии, книг Карлоса Кастанеды о Пути Яки, и нашего опыта африканской игры на барабане, танцев, пения и рассказывания историй в Конго. Итак, мы взяли эти идеи и задались вопросом: Как иначе мы можем описать то, что уже определено в другом коде? И мы предложили серию из семи элементов...»

Такая вот наука – помесь биологии и игры на барабане.

Методика вербовки:

Представители НЛП проводят очень изящную, можно даже сказать – красивую пропаганду по методу «от противного». Время от времени в периодической печати, на радио, а иногда и на телевидении проскальзывают предупреждения для граждан, что их сознанием манипулируют, вынуждают действовать вопреки собственной воли, что они становятся игрушкой в чужих руках. А виной всему – злоеущее Нейро-лингвистическое программирование! У многих людей возникает вполне естественное желание выйти из «серой массы» тех, кем манипулируют, и влиться в ряды тех, кто манипулирует. Ничего сложного – их уже ждут на лекциях и курсах. Только платите.

Методика противодействия:

Собственно, увлечение НЛП вполне безобидно. Данная организация не стремится обобрать человека до нитки и выбросить, как отработанный материал – ее вполне устраивает, когда новый последователь понемножку платит за литературу и семинары на протяжении многих лет. Вреда особого нет, зато кругозор заметно расширяется: чай, со всего света по кусочкам «науку» собирали. Слабое место доктрины НЛП – практическое использование. Если желаете отлучить подростка или кого-то из своих знакомых от этого хобби, обращайтесь внимание НЛПиста именно на прикладную сторону его увлечения.

³ Карлос Кастанеда родился в Бразилии, в 1935 году. Американский этнограф и писатель. С 1962 работал в Калифорнийском университете (Лос-Анджелес). Долгое время жил среди мексиканских индейцев племени яки, изучая искусство шаманов.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.