ТОМ БАТЛЕР-БОУДОН

# КАК ОБРЕСТИ УВЕРЕННОСТЬ И СИЛУ В ОБЩЕНИИ С ЛЮДЬМИ

Лэс Гиблин

ОБЗОР

10-минутное чтение

Том Батлер-Боудон

# Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор)

«Эксмо»

2004

УДК 159.922.1
ББК 88.53

**Батлер-Боудон Т.**

Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор) / Т. Батлер-Боудон — «Эксмо», 2004 — (10-минутное чтение)

ISBN 978-5-699-55689-2

Книга «Как обрести уверенность и силу в общении с людьми» в формате 10-минутного чтения: обзоры лучших книг, только самое важное и полезное.Лэс Гиблин был признан Лучшим продавцом 1965 года, работал над совершенствованием навыков межличностного общения во многих крупнейших американских компаниях и сотнях клубов по продажам и маркетингу, а его книга «Искусство общения с людьми» стала бестселлером.ЦИТАТА: «Человеческие отношения – это умение взаимодействовать с людьми таким образом, чтобы не задевать их эго. И это единственный способ ужиться с людьми, который всегда приносит истинный успех и истинное удовлетворение».

УДК 159.922.1
ББК 88.53

ISBN 978-5-699-55689-2

© Батлер-Боудон Т., 2004
© Эксмо, 2004

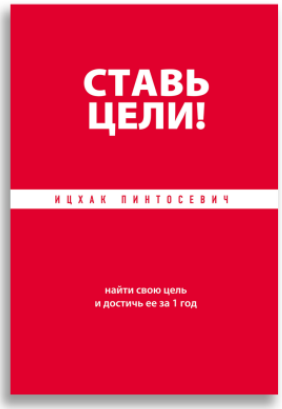
# Том Батлер-Боудон
# Как обрести уверенность и силу в общении с людьми. Лэс Гиблин (обзор)

©Tom Butler-Bowdon 2004. First published by Nicholas Brealey Publishing, in 2004. This translation is published by arrangement with Nicholas Brealey Publishing

©Вирязова О.О., перевод, 2011

Оформление. ООО "Издательство "Эксмо", 2011

ЧИТАЙТЕ УСПЕШНЫЕ КНИГИ -
ПОГРУЖАЙТЕСЬ В УСПЕХ!



ЕЩЁ БОЛЬШЕ ОБЗОРОВ ЛУЧШИХ КНИГ

**Ставь цели! Найти свою цель и достичь ее за 1 год**

В книге даны четкие алгоритмы постановки цели; эффективные стратегии и инструменты для достижения результата; полезные советы по преодолению препятствий на пути к цели; понятные рекомендации, как найти гениальную бизнес-идею и свою нишу в бизнесе.

**Самооценка. Повышай свою уверенность!**

Чтение этой книги займет не более 30 минут. За это время вы получите максимум информации о том, как объективно оценить психологический тип личности (свой и чужой) и использовать эти знания в работе и личной жизни.

**Достижение максимума**

Брайан Трейси – один из ведущих специалистов по мотивации в мире – объединил практически все накопленные знания на тему "методики успеха" в своей книге «Достижение максимума».

**Семь навыков высокоэффективных людей**

Первый шаг на пути к успеху- это хороший характер. Второй- открытость новым перспективам. Третий – ваша постоянная деятельность обязательно должна быть подчинена высоким целям, вы должны понимать: ты пожнешь, что посеял. Автор книги Стивен Кови – один из самых влиятельных американцев, обладатель нескольких почетных докторских степеней, основатель "Центра лидерства Кови".

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.