

ТОМ БАТЛЕР-БОУДОН

РОЖДЕННЫЕ ВЫИГРЫВАТЬ

Мюриэл Джеймс
и Дороти Джонгвард

ОБЗОР

Том Батлер-Боудон
Рожденные выигрывать.
Мюриэл Джеймс и Дороти
Джонгвард (обзор)
Серия «10-минутное чтение»

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=11953928

Аннотация

Книга «Рожденные выигрывать» в формате 10-минутного чтения: обзоры лучших книг, только самое важное и полезное. Авторы объединили две области психологии: транзакционный анализ и гештальт-терапию, написав издание для узкого академического круга. Но в течение 30 лет книга была распродана тиражом более четырех миллионов экземпляров и переведена на 18 языков. В ДВУХ СЛОВАХ: Расширяйте свое понимание успеха, включите в него самопознание и хорошие взаимоотношения с другими людьми. В вас есть все необходимое для успеха. ЦИТАТА: «Требуется мужество, чтобы быть настоящим победителем – не победителем для того, чтобы превзойти кого-то и подняться на вершину, – но победителем в том, чтобы нести ответственность за свою жизнь». КНИЖНАЯ ПОЛКА: Успех | СЕКЦИЯ: Рожденные выигрывать.

Том Батлер-Боудон Мюриэл Джеймс и Дороти Джонгвард. «Рожденные выигрывать» (1971)

«Требуется мужество, чтобы быть настоящим победителем – не победителем для того, чтобы превзойти кого-то и подняться на вершину, – но победителем в том, чтобы нести ответственность за свою жизнь».

В двух словах

Расширяйте свое понимание успеха, включите в него самопознание и хорошие взаимоотношения с другими людьми. В вас есть все необходимое для успеха.

В схожем ключе

Стивен Р. Кови «*Семь навыков высокоэффективных людей*»

Абрахам Маслоу «*Мотивация и личность*»

Шерил Ричардсон «*Найдите время для жизни*»

Элеонора Рузвельт (и Робин Гербер) «*Лидерство*»

в стиле Элеоноры Рузвельт»

Джеймс и Джонгвард написали книгу «Рожденные выигрывать: транзакционный анализ для гештальт-экспериментов», по их мнению, для скромной академической публики, но за 30 лет переизданий она была распродана тиражом более четырех миллионов экземпляров и переведена на 18 языков.

В предисловии к юбилейному изданию в честь 25-летия книги авторы объясняют ее успех тем, что читатели хотят понять, что заставляет людей делать долги: они сами, или члены их семей, или их коллеги. Эта книга не только предлагает ценную информацию о том, почему мы поступаем так или иначе, но и углубляет литературу об успехе своим тонким определением того, что делает человека победителем.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.