

Ю.А. Лукаш

**ЭФФЕКТИВНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ ФИЛИАЛАМИ
И КОНТРОЛЬ ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ
ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ
И РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА**

Учебное пособие



ФЛИНТА

Юрий Александрович Лукаш Эффективное управление филиалами и контроль их деятельности как составляющая обеспечения безопасности и развития бизнеса. Учебное пособие

Текст предоставлен правообладателем

http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=3261215

*Эффективное управление филиалами и контроль их деятельности
как составляющая обеспечения безопасности и развития бизнеса и
развития бизнеса [Электронный ресурс] : учеб. пособие / Ю.А. Лукаш:*

Флинта; Москва; 2012

ISBN 978-5-9765-1375-4

Аннотация

В пособии рассматриваются проблемы, связанные с управлением обособленными подразделениями фирмы: договорная база, особенности налогообложения, взаиморасчеты, контроль за расходами и т. п. Для студентов,

аспирантов и преподавателей экономических факультетов вузов,
руководителей фирм и бухгалтеров.

Содержание

Выбор между филиалом и «дочкой»

5

Конец ознакомительного фрагмента.

7

**Юрий Александрович
Лукаш**

**Эффективное управление
филиалами и контроль
их деятельности как
составляющая обеспечения
безопасности и развития
бизнеса и развития бизнеса**

**Выбор между
филиалом и «дочкой»**

Как дочерняя структура, так и филиал имеют присущие им и преимущества, и недостатки. Поэтому для правильного выбора и принятия решения о том, что создавать целесообразнее – филиал или «дочка», надо выяснить, как повлияет такое решение на различные аспекты деятельности фирмы в целом и ее нового подразделения.

Очень важно, рассматривается будущее формирование как составная часть организации или как независимое предприятие. В первом случае руководство фирмы будет полностью контролировать развитие проекта и принимать управленческие решения. Договоры, в рамках которых станет работать филиал, должны заключаться от имени основной (головной) фирмы... при таком решении вопроса прибыль в полном объёме достанется акционерам. Во втором случае головная фирма лишь выделяет кредит и помогает новой организации встать на ноги. Директор «дочки» многие (или все) производственные вопросы решает самостоятельно и заключает соглашения от имени «дочки». При таком решении вопроса прибыль остается в распоряжении директора «дочки», правда, за исключением той части, которую получает головная фирма пропорционально количеству принадлежащих ей акций.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.