



MAKERIGHT
Ключевые идеи книг

TED TALKS

Слова меняют мир: первое официальное
руководство по публичным выступлениям

ДВИГАЙСЯ ВПЕРЕД



CrossReads: Двигайся вперед

Коллектив авторов

**Саммари книги «TED TALKS.
Слова меняют мир: первое
официальное руководство по
публичным выступлениям»**

«ЭКСМО»

2023

Коллектив авторов

Саммари книги «TED TALKS. Слова меняют мир: первое официальное руководство по публичным выступлениям» / Коллектив авторов — «Эксмо», 2023 — (CrossReads: Двигайся вперед)

ISBN 978-5-04-179344-9

За каждым видео знаменитой конференции TED стоят принципы куратора и главного идеолога проекта – Криса Андерсона. Мы собрали из его книги главные советы по созданию презентации «по-андерсоновски», частые ошибки ораторов и секретные приемы удачного выступления. Узнайте, как обычный доклад превратить в запоминающееся шоу одного человека. Саммари книги «TED TALKS. Слова меняют мир» подготовлено совместно с проектом MakeRight. Читайте ключевые идеи бестселлеров и выбирайте лучшее в мире книг!

ISBN 978-5-04-179344-9

© Коллектив авторов, 2023

© Эксмо, 2023

Содержание

Введение	5
Идея № 1. Основы выдающегося выступления – полезная идея, искренняя заинтересованность в теме, личный опыт	6
Конец ознакомительного фрагмента.	7

Саммари книги «TED TALKS. Слова меняют мир: первое официальное руководство по публичным выступлениям»

Введение

Выступления перед публикой в той или иной степени пугают каждого. Страх провала и публичного унижения гораздо сильнее страха высоты, замкнутых пространств и даже смерти. Мы боимся показаться нелепыми, когда на нас смотрят десятки глаз. Одна только мысль о сцене вызывает учащенное сердцебиение и дрожь в теле. Мы так нервничаем и накручиваем себя, что не можем выглядеть органично и расслабленно перед слушателями. Наше напряжение передается аудитории.

Тем не менее почти всем нам приходится выступать. В детском саду нужно петь песни и разыгрывать сценки на утренниках, в школе – делать доклады, в университете – защищать диплом. С годами ставки повышаются. От умения эффектно выступать и вдохновлять других зависит уже не успех театральной постановки, а будущие перспективы. «Презентационная грамотность» становится все более востребованной способностью человека двадцать первого века.

Есть верный способ победить свой страх – научиться выступать и полюбить это всем сердцем. О том, как этого достичь, рассказывает Крис Андерсон в своей книге. Он не понаслышке знает о тонкостях публичных выступлений. Он является идеологом и куратором ежегодной конференции «TED» (аббревиатура от англ. Technology, Entertainment, Design), на которой лекторы доступным языком рассказывают об уникальных и полезных для общества идеях. Создатели конференции борются с привычным образом долгих и скучных докладов, понятных только узкому кругу лиц. У каждого лектора есть только восемнадцать минут, за которые он должен успеть поделиться своими мыслями со зрителями.

Выступающим может стать любой человек, который может просто и доступно рассказать об интересной идее. Делиться знаниями нужно так, чтобы самая сложная идея была понятна даже ребенку.

Автор книги предлагает использовать принципы «TED TALKS» как основу любого публичного выступления. Андерсон пришел к выводу, что секрет хорошего выступления кроется в лаконичности и простоте, а блестящего – в умении создавать уникальную и запоминающуюся речь. Не существует универсального правила создания идеального выступления. Но существуют средства, которые при правильном сочетании помогут вам подготовить выдающееся выступление.

Ключевые идеи книги.

Идея № 1. Основы выдающегося выступления – полезная идея, искренняя заинтересованность в теме, личный опыт

Цель любого выступления состоит в том, чтобы поделиться со слушателями новой и полезной информацией. Выступающий становится «первооткрывателем» нового знания. Пришедшим на выступление людям хочется услышать то, что их вдохновит, удивит и побудит к действию. Никто не приходит на выступления, чтобы просто посмотреть на бесцельно говорящего человека, даже если он делает это красиво и харизматично. Успех речи прежде всего зависит от того, о чем вы говорите.

Главное – рассказать слушателям то, что изменит их восприятие окружающего мира. На всех этапах подготовки помните, что ваша цель – оставить частичку себя в памяти людей и передать свою мысль другим. Чтобы избежать пустого выступления, спросите себя: «Значима ли моя идея настолько, чтобы делиться ею с другими людьми?». Отнеситесь к себе объективно и не принижайте свои способности. Если вам кажется, что все выбранные вами темы не имеют значения, спросите совета друзей.

Найти свою тему для выступления – сложная и важная задача. Вы можете привлечь внимание слушателей не только своими знаниями в какой-либо области, но и жизненным опытом. Неповторимость и уникальность вашей жизненной истории тоже может стать темой выступления. У каждого найдется десяток историй, которые могут быть интересны и полезны другим людям. Они будут отличной основой для подачи идеи на выступлении.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.