

Михаил Пелехатый

Евгений Спирица

беспомощность

коммуникации

неприятности

приемы

никчемность

страдание

БЕВОЕ



уязвимость

отпор

вербовка

разрушение

НЛП

негатив

стрессоустойчивость

безнадежность

переживание

самозащита

техники и модели  
скрытых манипуляций  
и защиты от них



**Евгений Спирица  
Михаил Пелехатый  
Боевое НЛП: техники  
и модели скрытых  
манипуляций и защиты от них  
Серия «Сам себе психолог (Питер)»**

*Текст предоставлен правообладателем*

*[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=56089609](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=56089609)*

*М. М. Пелехатый, Е. В. Спирица. Боевое НЛП: техники и модели  
скрытых манипуляций и защиты от них: ООО Издательство «Питер»;*

*Санкт-Петербург; 2020*

*ISBN 978-5-4461-1696-6*

### **Аннотация**

Ничто не действует на человека так, как слово! Оно заставляет нас радоваться и смеяться, сворачивать горы и творить чудеса. Или может погрузить нас в глубокую печаль, заставить потерять силы, а иной раз и самого себя. Боевое НЛП представляет собой набор самых жестких и опасных методов управления поведением людей и доступно всем. При этом чаще всего приемы боевого НЛП используют те, от кого мы этого меньше всего ожидаем: наши друзья, родные, близкие и просто знакомые. Не со зла, они и не догадываются об отдаленных последствиях коммуникации

такого типа. Изучив техники и модели скрытых манипуляций, вы увидите, как именно слова воздействуют на вас, и вы будете настороже, а значит, сможете защититься!

Книга рекомендована всем, кто желает научиться управлять поведением и мотивацией людей, а также уберечь себя и близких от негатива окружающих.

# Содержание

Введение. Боевое НЛП существует, или Для кого написана эта книга	6
Часть 1. Теоретические основы боевого НЛП	11
Глава 1. Как понять, что против вас применяют боевое НЛП? Приемы психологической самозащиты	12
Глава 2. Контексты применения и пресуппозиции боевого НЛП	19
Конец ознакомительного фрагмента.	28

**Михаил Пелехатый,  
Евгений Спирица  
Боевое НЛП: техники  
и модели скрытых  
манипуляций и  
защиты от них**

© ООО Издательство «Питер», 2020

© Серия «Сам себе психолог», 2020

© Михаил Пелехатый, Евгений Спирица, 2020

\* \* \*

# **Введение. Боевое НЛП существует, или Для кого написана эта книга**

Ничто не действует на человека так, как слово! Оно заставляет нас радоваться и смеяться, сворачивать горы и творить чудеса.

Но оно же может погрузить нас в глубокую печаль, заставить потерять силы, а иной раз и самого себя...

«Ласково» сказанное в нужный момент слово может привести к гораздо более серьезным последствиям, и нам в голову не придет, что именно оно их вызвало. Бранные слова как раз воздействуют меньше – мы просто знаем, что нам говорят «плохое», и заранее настораживаемся. Включается оценка событий, которая, как надежная кольчуга, не пропускает наносимый вред глубоко.

И все же человеку, даже одетому в бронежилет, можно нанести удар ножом – меж защитных пластин, – всего лишь обняв его. Для того чтобы слова другого человека действовали на вас, вы должны подпустить его близко. Он должен быть с вами в раппорте – когда вы сами пропустили его в собственную зону безопасности. Страшный урон наносят эти особые слова, сказанные с улыбкой, участием, интересом, якобы с сочувствием. Оставленные ими раны опасны тем, что незаметно для нас самих превращают нашу жизнь в страдание.

Люди живут, не имея понятия о том, что делают друг с другом, какие виды оружия неосознанно применяют против самых близких. В нашем распоряжении имеется созданный природой великолепный инструмент – наше сознание, однако мы не только не владеем этим инструментом, но и умудряемся использовать его во вред себе и другим, часто напоминая пресловутого сумасшедшего с опасной бритвой.

И первое, что необходимо сделать, чтобы защитить себя от этого сумасшедшего, – это признать его существование.

### **Боевое НЛП существует!**

Боевое НЛП доступно всем – и используется оно не мрачными колдунами, что варят в котлах гадюк и лягушек и применяют его для создания вредоносных заговоров, проклятий и приворотов. Вовсе нет!

Дела обстоят гораздо хуже. Приемы боевого НЛП используют те, от кого мы этого меньше всего ожидаем, – наши друзья, родные, близкие и просто знакомые. И чем яростнее они настаивают на том, что НЛП вообще-то гадость приличная, тем больше вероятность того, что они его используют! Не задумываясь о том, какие последствия и состояния вызывают их слова. Да и зачем это знать? Ведь неприятно связывать обычные слова, которые ты наговорил человеку, с какими-то проблемами в его жизни и здоровье? «Это всего лишь слова...» – заявляют люди. А если это именно те слова, которые погрузили человека в пучину негативных переживаний?.. Те

слова, которые натолкнули его на мысль о собственной беспомощности?.. И повели в сторону депрессии?

Вы когда-нибудь задумывались над привычными для нас поздравлениями к Новому году? Из года в год, сами того не подозревая, мы вбиваем друг другу в голову, что от нас ничего не зависит: «Пусть радость и успех сопровождают тебя в этом году! Пусть реализуются все твои планы! Пусть удача сопутствует тебе!»

Обратите внимание: и радость, и успех сами решат, сопровождать ли им человека! Планы могут реализоваться или не реализоваться сами по себе, а уж удача – если захочет, разумеется! – будет где-то рядом... И почему-то уже не удивляет то, что большинство людей не верят в свои силы. В то, что именно от них зависит, как изменится их жизнь, стоит только захотеть. «Нет, изменения невозможны, что бы я ни делал, ничего нельзя поменять». Пессимизм и депрессия начинают надвигаться, тоже, кстати, сами по себе...

Базовые состояния, в которые попадает человек, подвергающийся воздействию любых техник боевого НЛП, – беспомощность, безнадежность и никчемность. Путь к этим состояниям разнообразен, но имеет и общие черты, и именно это позволило нам задуматься над созданием модели. Ведь разрабатывая гуманистическое НЛП, его отцы-основатели Ричард Бендлер и Джон Гриндер уделяли внимание только одной стороне общения – они моделировали поведение ведущих коммуникаторов современности, которые были уни-



кальными психотерапевтами, и в явном виде не описывали вторую сторону коммуникации – клиента. Мы обратили внимание именно на клиентов и спросили себя: «Что же требуется, чтобы из обычных людей получились посетители психотерапевтических кабинетов?»

И очень скоро пришли к выводу, что люди должны быть очень изобретательны и успешны в поддержании своих проблем до такой степени, чтобы им понадобилась помощь врача.

Продолжая изучать эту сторону коммуникации, мы выявили паттерны создания и поддержания разного рода проблемных, пограничных и психиатрических состояний. И были поражены: оказалось, что боевое НЛП применяется по отношению к нам гораздо чаще, чем это можно было представить! И применяют его близкие нам люди. Не со зла – они и не догадываются об отдаленных последствиях коммуникации такого типа.

Так давайте это осознаем! Смысл этого знания не в том, чтобы научиться наносить вред, а в том, чтобы понять, как это работает. Чтобы правильно защищаться, нужно знать, откуда и как могут напасть. Эта книга – что-то вроде руководства по боевым искусствам.

Те, кто занимается ножевым боем, с удивлением смотрят на людей, изучающих приемы самбо или карате против ножа. Почему с удивлением? Боец ножевого боя никогда не поступит так, как об этом думают в карате. Чтобы знать, как

защититься от ножа, нужно изучить способы нападения с этим оружием. Чтобы сделать себя неуязвимым для словесных атак, нужно узнать, как окружающие атакуют.

Когда вы будете знать, что человек использует скрытое воздействие, оно уже не будет скрытым.

Когда вы, прочитав эту книгу, сможете видеть, как именно слова воздействуют на вас, вы будете предупреждены, а значит, сможете защититься!

От издательства

Ваши замечания, предложения, вопросы отправляйте по адресу [economic@piter.com](mailto:economic@piter.com) (издательство «Питер», редакция деловой литературы).

Мы будем рады узнать ваше мнение!

На веб-сайте издательства [www.piter.com](http://www.piter.com) вы найдете подробную информацию о наших книгах.

# **Часть 1. Теоретические основы боевого НЛП**

*На шаг ближе к безумию*

# Глава 1. Как понять, что против вас применяют боевое НЛП? Приемы психологической самозащиты

*Маленький мальчик подсматривает через замочную скважину за родителями в спальне и тихо говорит: «И ЭТИ люди запрещают мне ковырять пальцем в носу???»*

Как мы уже говорили выше, боевое НЛП существует. Его используют те, от кого мы этого меньше всего ожидаем, — наши друзья, родные, близкие и просто знакомые. Насколько удобнее было бы, если бы боевое НЛП применяли лишь специально обученные злодеи! Тогда мы могли бы подозревать, что его используют не только индивидуально, но и как оружие массового поражения.

Сериал «Не родись красивой» — лучший сериал 2005 года. Рейтинги выше, чем в среднем по каналу, стабильная доля 32 процента аудитории. Двести серий, и в каждой серии — песня в исполнении Юлии Савичевой. В песне восемь куплетов, из которых шесть — одинаковы по своей структуре (<https://teksty-pesenok.ru/rus-yulya-savicheva/tekst-pesni-ne-rodis-krasivoj/1957630/>).

Из текста следует, что сейчас героиня одна, в душе ее — слезы и раны и она пока еще смотрит по сторонам. Не до-

пустим! Нечего смотреть по сторонам! Героине лучше оставаться такой, какая она есть сейчас (со слезами и ранами в душе), причем это приравнивается к ее внутренней сущности, то есть если героиня начнет смотреть по сторонам и меняться, она перестанет быть собой. Никаких изменений! И не обращать внимания на обратную связь!

Судя по второму куплету, очень неплохие перспективы у героини: «Все будет, но не сразу». Тогда и понятно, почему: «Не спеши, подожди...» «Все будет...» – знакомая уже формулировка? Конечно, от человека ничего не зависит. Что-то когда-то будет, да еще и неизвестно что! Ведь пожелать «все» нельзя...

Чуть утрируя, можно сказать, что героине предлагают замереть и смотреть перед собой, и тогда что-то будет, хотя и не сразу... Главное – ничего не делать... Оно само...

Оригинальная стратегия поведения!

Для инсталляции новой стратегии (привычки) ее нужно повторить раза три-четыре и закреплять примерно месяц – период, когда формируются устойчивые нейронные связи. Сериал шел десять месяцев...

Итак, базовые состояния, в которые попадает человек, подвергшийся воздействию любых техник боевого НЛП, – беспомощность, безнадежность и никчемность. Путь к этим состояниям разнообразен, но имеет и общие черты. Об этом мы будем много говорить на страницах нашей книги, но сначала нужно понять, что же делать в том случае, когда против

вас применили боевое НЛП осознанно (хотя это маловероятно: специалистов ничтожно мало, и они, как правило, соблюдают профессиональную этику) или бессознательно, что зачастую делают наши близкие. Вот несколько правил реабилитации, если вы подверглись воздействию техник.

Прежде всего, нужно понять, когда против вас был проведен «прием», оказавшийся эффективным. Можно сказать языком боевых искусств: когда вас пробили?

Поскольку одной из базовых пресуппозиций НЛП (в том числе и боевого) является критериально точное описание опыта, то четким критерием того, что против вас применяются те или иные манипулятивные техники, является **состояние замешательства**, когда вы не знаете, на что реагировать. Вам что-то сказали, а вы не знаете, на какой стимул нужно откликнуться, поскольку стимулов предъявили как минимум два и они, по сути, могут быть противоположными. Вспоминается анекдот про обезьяну, которая металась между умными и красивыми. В реальной жизни вряд ли представляется возможность метаться – человек просто замирает и ждет, что же будет дальше. А дальше негативная коммуникация может продолжаться, вас могут не выпускать из нее, разрушая ваши цели. Как только вы это осознали, будьте уверены, что против вас применяют боевое НЛП.

Второй критерий – это состояние азарта, когда вы пытаетесь доказать своему оппоненту, что вы правы и безусловно являетесь хорошим человеком, позитивным членом нашего

«позитивного» человеческого общества. Вспомните Маргариту Павловну Хоботову из фильма «Покровские ворота»: как удивительно быстро втягивала она Льва Евгеньевича Хоботова в состояние азарта. Мадам Хоботова была лучшим специалистом по боевому НЛП, хотя и не знала этого. Так вот, состояние азарта – еще один критерий того, что вас втянули в негативную коммуникацию.

И третий признак того, что против вас применили приемы боевого НЛП, – это ситуация, когда диалог или переговоры закончены, вы уже попрощались с человеком, но все еще продолжаете «прокручивать» в голове беседу с воображаемым собеседником, доказывать ему свою правоту.

Когда вы научитесь отслеживать у себя такие состояния, то первым приемом самозащиты будет прекращение негативной коммуникации. Просто вставайте и уходите, прерывайте общение либо попросите партнера, близкого человека прекратить вести с вами такую разрушительную коммуникацию. Вспомните тот же фильм «Покровские ворота»: Лев Евгеньевич сбегает на мотоцикле из больницы от боевого НЛПера мадам Хоботовой. Кстати, в любой момент отказаться от переговоров, если они вышли из-под контроля, – это правило, которое объединяет все переговорные бизнес-школы...

Итак, первое правило самозащиты – это дистанцирование от неэкологичной коммуникации.

Однако по мере изучения приемов и техник боевого НЛП

вы и сами себе можете сказать: «Стоп!» То есть если по каким-то причинам вы вдруг понимаете, что сейчас можете сделать что-то неэкологичное по отношению к другому человеку и вам это неприятно, – остановитесь. Это будет чело-вечно. Если чувствуете, что готовы к подлости, что сейчас произойдет что-то... нехорошее, – вы можете просто остано-новиться.

Но что же делать, если вас «пробили» и вы почувствовали нересурсное состояние? Какие техники саморегуляции при-менить?

**Первая техника** – это изменить кинестетический пат-терн, или, говоря простым языком, встряхнуться, не засты-вать в нересурсной позиции, совершить какие-то физиче-ские действия, которые заставят отключиться и тело, и со-знание. Пойти в спортзал, например, заняться фитнесом, по-бегать, поколоть дрова, перекопать огород, сделать уборку в доме... Фантазируйте – можно придумать массу способов! А самое простое – это похлопать по лицу или умыться.

**Вторая техника** – обязательный «разбор полетов».

Вы должны задать себе несколько вопросов, а именно:

– Что произошло?

– Какие факторы повлияли на ситуацию?

– Как еще можно было выйти из нее?

И главный вопрос:

– Чему я научился в этой ситуации?

Ответы на эти вопросы автоматически диссоциируют вас



от нересурсной ситуации и позволяют перевести ее в ресурсный опыт.

**Третья техника** – визуально-кинестетическая диссоциация, или «быстрое лечение фобий». Известная техника курса НЛП-практик, на ней долго останавливаться не будем, рассмотрим ее кратко, поскольку она описана во многих учебниках по НЛП. Необходимо диссоциироваться от ситуации, перемотать киноленту – представить начальный эпизод, фильм прокручивается, далее – конечный. Затем представьте себе крошечный кинотеатр и себя ростом в несколько сантиметров: вы сидите в зрительном зале и смотрите на маленький экран. А на экране показывают тот самый фильм от эпизода № 2 до эпизода № 1 в обратной ускоренной перемотке. И вы смотрите на реакцию этого маленького человека...

После того как вы спросили себя об извлеченных уроках, займитесь поиском ресурсов на будущее: «Что могло бы помочь мне в этой ситуации?»

**Четвертая техника** – изменение реальности. Вы говорите себе, что это игра, это проверка вас на прочность. Можно также перевести реальное событие в режим нереальности: «Это мне приснилось, а теперь все нормально». Тоже очень хороший вариант. Случалось же, наверное, с вами такое: просыпаетесь и вдруг понимаете – нет, это не наяву, всего лишь сон!

Когда вы овладеете этими простыми приемами саморегу-

ляции, то легко будете справляться с нересурсными состояниями, против вас боевое НЛП будет бессильно. Немного терпения и тренировки!

## **Глава 2. Контексты применения и пресуппозиции боевого НЛП**

Как мы с вами поняли, независимо от нашего желания боевое НЛП не только существует, но и применяется против нас, причем первыми его применяют наши близкие. Они хотят «как лучше» (для кого лучше?), однако нам от этого не легче. Боевое НЛП является уникальным инструментом коммуникации – это своеобразная коммуникативная «прививка». Иными словами, когда вы знаете и осознаете, что с вами делают, манипулятивные приемы и иные модели «промывания мозгов» против вас не работают. В свою очередь, у вас появляется право использовать такие модели против тех, кто применяет их против вас. Давайте рассмотрим контексты, в которых применение боевого НЛП необходимо, а иногда является единственным выходом из ситуации.

### **Контексты использования боевого НЛП:**

- когда гуманизм не действует;
- когда экологично быть неэкологичным по отношению к другим;
- когда имеете дело с неконгруэнтностью;
- когда не хотите являться частью системы, в которую вас втягивают.

Почему же в некоторых контекстах боевое НЛП – единственный выход из ситуации? Итак, первый пункт: «**Ко-**

**гда гуманизм не действует».** Бывали ли в вашей жизни случаи, когда вы понимали, что ни словами, ни уговорами остановить деструктивного человека невозможно? Он вымещал на вас свои психокомплексы и получал удовольствие от агрессии, как явной, так и скрытой. Иными словами, наступал момент, когда вы понимали, что только нож или пистолет способен остановить агрессию. Однако тут работает очень важное правило: **если вы достали нож, то им нужно бить. Если вы достали пистолет, то нужно стрелять.** Ножом и пистолетом пугать нельзя, потому что в какой-то момент другой человек не испугается, а выстрелит первым. Точно так же и здесь. Если вы решили, что вам нужно что-то разрушить в человеке, перевести его в негатив, то нужно действовать и помочь человеку разрушиться, поскольку только это его и остановит.

Отдавайте себе отчет, что это всего лишь ваш выбор. Да, человек достал пистолет, но успешный переговорщик может убедить его сложить оружие. И потому важно определить контексты, в которых вы никогда не применяете оружие. Если вы определите для себя ситуации, где вы достаете или не достаете оружие, то начнете мыслить по-другому.

Второй контекст использования техник боевого НЛП: **«Когда экологично для себя быть неэкологичным по отношению к другим».** В какой-то момент вы понимаете, что если сохраните отношения с этим человеком, то перестанете себя уважать. Особенно если уважение к себе является

ценностью. Экологично быть неэкологичным по отношению к другим, потому что в противном случае разрушается все то, что ценно и важно для вас. А окружающие люди могут этому даже не придавать значения.

Третий контекст использования техник боевого НЛП: **«Когда имеете дело с неконгруэнтностью»**. Вам случилось общаться с неконгруэнтными людьми? Когда человек что-то обещает, а затем отказывается от обещаний, говорит одно, а делает совершенно другое. Когда человек извращает за столом переговоров или просто в беседе все, что бы вы ни сказали. Когда вы не понимаете, на что реагировать в такой ситуации. Кстати, одной из основных задач боевого НЛП и оказалось описание большинства механизмов человеческой неконгруэнтности. А если вы отследили неконгруэнтность, то против вас она уже не действует – дальше стоит вопрос о применении или неприменении боевого НЛП.

Четвертый контекст, в котором используется боевое НЛП: **«Вы не хотите являться частью системы»**. Нас может затронуть, обидеть, унижить, в конце концов, только то, что образует с нами одну систему. Как только вы попадаете в систему, с вами может происходить что-то, что вас сильно разрушает и задевает. Если же вы не являетесь частью системы, то вас и задеть невозможно. Как бывает в детстве? Человек рад бы находиться вне системы, например, в семье, где принято давать друг другу негативную обратную связь (попросту – ругаться), а не может. Потом он приходит в школу, а его

встречают старшеклассники и, например, отнимают деньги. Вы хотите не быть частью системы, но не можете – система так устроена. Когда вы приходите на работу или служите в армии, вы не можете не быть частью системы...

Что же происходит с людьми в системах, где можно попасть в глубокий нересурс? Как отыскать у другого человека это нересурсное состояние? Эти задачи – одни из основных в боевом НЛП, потому что именно нересурсные состояния являются ключом ко многим приемам и техникам.

### **Пресуппозиции боевого НЛП:**

- Независимо от того, будете вы применять боевое НЛП или нет, его применяют в отношении вас.
- Коммуникация может быть боевой, даже если вы этого не осознаете, и особенно если вы этого не осознаете.
- Единственная достойная проверка – это проверка на разрушение.
- Действия по разрушению должны быть шедевром.
- Люди достойны лучшего, поэтому и спрос с них больший.
- Есть ради чего!.. Или из любопытства!

Немного о пресуппозициях боевого НЛП. Пресуппозиции – это те принципы, в которых может существовать система. Это базовые, если хотите, онтологические принципы, на которых строится вся система боевого НЛП. Если вы понимаете и принимаете эти принципы, то боевое НЛП будет работать.

Давайте разберем каждый из принципов.

## **1. Независимо от того, будете вы применять боевое НЛП или нет, его будут применять в отношении вас.**

Да, это так. Большинство людей, и особенно близких, с которыми мы состоим в системных отношениях, не понимают, что они специалисты по боевому НЛП, однако нам с вами от этого не легче. Львиную долю негативных состояний мы получаем как раз от тех, кого волей или неволей считаем для себя важными. Но они не осознают этого. Потому есть смысл разделить боевое НЛП на два типа – осознанное и бессознательное. Когда вы прочтете книгу до конца и освоите основные техники и приемы, сфокусируете внимание на каких-то ранее не выделявшихся аспектах, боевое НЛП станет для вас осознанным. Вы сможете произвольно применять его приемы в коммуникациях и переговорах. Окружающие вас люди так же, как и вы, будут применять эти техники, но бессознательно, а вот вы сможете это отследить. В общем, боевое НЛП существует, и против вас его как применяли, так и будут применять. Разница только в осознании.

## **2. Коммуникация может быть боевой, даже если вы не осознаете этого, и особенно если не осознаете.**

Итогом этого неосознания могут быть различные негативные состояния и психосоматические заболевания. Поэтому такую коммуникацию мы называем боевой. Человек по неизвестной причине вдруг стал тревожиться, нервничать, испытывать страх. Совсем недавно одному из авторов пришлось

консультировать семью, в которой росла веселая, жизнерадостная двухлетняя девочка. Но вот к детям приехала погостить бабушка. После двух недель общения бабушки с внучкой родители стали замечать, что девочка начала прятаться от всех по углам, плакать без причины и т. д. Выяснилось, что набожная бабушка пугала девочку боженькой и говорила, что ее за все ждет наказание и потому нужно быть примерной девочкой. Детскую психику удалось разрушить всего за две недели, а вот на восстановление понадобилось гораздо больше времени. Малышка не осознавала, что ей встраивают тревожность, но от этого ее состояние не становилось лучше. Бабушку перестали оставлять наедине с внучкой, родители приняли такое решение, опасаясь за психическое здоровье ребенка.

### **3. Единственная достойная проверка – это проверка на разрушение.**

Этот принцип можно сформулировать иначе: лучший способ обучения – это выживание. К сожалению или к счастью, но вы развиваетесь, становитесь сильнее и успешнее, только если покидаете свою зону комфорта. Боевое НЛП – это одно из направлений дискомфорта как при его освоении, так и при его применении. Когда вы пробуете на себе техники боевого НЛП, осознанно проверяя себя на разрушение, автоматически понимаете, как людям встраивают состояния беспомощности, депрессии, тревожности или шизофрении. Если вы прошли этот тернистый путь, то легко начинаете от-



слеживать применяемые техники и приемы, а значит, против вас они уже не действуют.

#### **4. Действия по разрушению должны быть шедевром.**

Этот принцип говорит о том, что люди не только используют против вас разрушительные техники, но и делают это настолько виртуозно, что вы ничего не замечаете. Обратите внимание на то, какое количество людей страдают психосоматическими заболеваниями, фобиями, аллергиями, скольких сгубили алкоголизм и игровая зависимость. Пресуппозиция «действия по разрушению должны быть шедевром» не призывает специалистов по боевому НЛП уничтожать ближних без разбора, встраивая им негативные состояния. Речь идет как раз об обратном. Это призыв отслеживать такие шедевры по разрушению психики, тем более что вокруг их предостаточно. Максимально шедевральные разрушения вызывают те, кто даже не слышал о существовании боевого НЛП. Эти действия иногда бывают настолько уникальными, что и врачи-психиатры не всегда способны устранить последствия. И пациент надолго оказывается в стенах медицинского учреждения. Мы сейчас не говорим о врожденной психопатологии. Учиться у таких «специалистов» лучшим техникам, чтобы самим не стать их жертвой, – вот к чему призывает данный принцип.

#### **5. Люди достойны лучшего, поэтому и спрос с них больший.**

Это означает, что боевое НЛП – следующий шаг в коммуникативной культуре общества (хочется верить, что в нашем обществе культура коммуникации все-таки есть). Те, кто изучил боевое НЛП, понимают, что делают друг с другом люди – мужья с женами, родители с детьми, начальники с подчиненными... и к каким трагическим последствиям это может приводить. Для того чтобы люди одумались, возможно, есть смысл применять техники боевого НЛП. Иногда небольшого количества провокативных техник достаточно, чтобы человек изменился в лучшую сторону.

## **6. Есть ради чего манипулировать...**

Если есть ради чего совершать такие действия, защищая свои цели, ценности, здоровье детей и близких, то использовать приемы боевого НЛП просто необходимо. Бывают случаи, когда промедление может стоить вам здоровья и счастья, вашей целостности как личности. Авторам неоднократно приходилось с этим сталкиваться. Причем окружение, как правило, делает все возможное, чтобы подменить ваши цели своими собственными, обвинить вас в несоблюдении принципов гуманизма и навязать вам мысль о том, чтобы вы наконец «начали нормально себя вести, как все остальные люди». Наверняка вы тоже часто слышали подобные высказывания.

Если говорить о терапевтическом контексте: пришел на прием к специалисту человек с психическими отклонениями и патологией или даже просто человек, которому плохо, –

ради того, чтобы ему стало лучше, его нужно обманывать, использовать провокативные подходы, – иначе он не вылезется и не изменится.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.