

# Наполеон ХИЛЛ

Эрл НАЙТИНГЕЙЛ

*Главный секрет*  
**ПРИТЯЖЕНИЯ  
ДЕНЕГ**

## ДУМАЙ И БОГАТЕЙ!

НОВОЕ  
ИЗДАНИЕ,  
ДОПОЛНЕННОЕ  
СОВРЕМЕННЫМИ РАЗРАБОТКАМИ



# **Наполеон Хилл Эрл Найтингейл Главный секрет притяжения денег. Думай и богатей!**

*Текст предоставлен правообладателем  
[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=57292175](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=57292175)*

*Главный секрет притяжения денег. Думай и богатей / Эрл Найтингейл,  
Наполеон Хилл: АСТ; Москва; 2020  
ISBN 978-5-17-078489-9*

## **Аннотация**

Книга, которую вы держите в руках, – мировая классика литературы о достижении богатства и благополучия, она вдохновила миллионы читателей на претворение мечты в реальность с помощью великой энергии мысли. Эти авторы научили многих и многих людей по всему свету управлять созидательной силой разума и получать грандиозные результаты, думать и – богатеть, с легкостью проходя через любые жизненные испытания! Вы узнаете, как, изменив образ мыслей, раскрыть свой потенциал, достичь душевного равновесия и реализовать свои самые смелые финансовые мечты. С книгами Наполеона Хилла и Эрла Найтингейла вы становитесь полноправным и эффективным руководителем своей жизни!

# Содержание

Благодарности и признания	6
Самый удивительный секрет	12
Определение успеха	14
Цели	17
Что посеет человек, то и пожнет	23
Мы становимся тем, о чем думаем	28
Как заставить Самый Удивительный Секрет работать на вас. Тридцатидневный план действий	30
Думай и богатей	42
«Думай и богатей!»: благодарности и признания	42
Предисловие автора	48
Не существует такой вещи, как «КОЕ-ЧТО НЕИЗВЕСТНО ДЛЯ ЧЕГО»	53
Введение	60
Человек, который «думал» свой путь	60
Конец ознакомительного фрагмента.	61

**Эрл Найтингейл,  
Наполеон Хилл  
Главный секрет  
притяжения денег.  
Думай и богатей**

Earl Nightingale

**THE STRANGEST SECRET**

Napoleon Hill

**THINK AND GROW RICH**



*Права на перевод получены соглашением с BN Publishing (США).*

© Бродоцкая А., перевод на русский язык, 2011

© Лоза О., перевод на русский язык, 2009

© 2006 by Earl Nightingale, Napoleon Hill and BN Publishing

© ООО «Издательство АСТ», 2020

# Благодарности и признания

Книга «Думай и богатей!» повлияла на мою жизнь самым решительным образом. Без нее моя компания Contours Express просто не существовала бы. Я прочитал эту книгу 15 раз, и за семь лет – с момента открытия первого офиса Contours Express – моя фирма превратилась в целую сеть фитнес-клубов, в которой, ни много ни мало, 350 отделений! Но даже сейчас, добившись всех возможных целей, я вновь и вновь возвращаюсь к этой книге и каждый раз открываю в ней что-то новое. То, что помогает мне как в бизнесе, так и в личной жизни. Вне всякого сомнения, из всех книг, посвященных достижению успеха, эта – величайшая.

**Дейрн Картер,**

*основатель сети спортивно-оздоровительных центров Contours Express, отделения которой расположены в шести странах*

К сожалению, ни в одной школе не преподают принципы успеха. Но на наше счастье в мире существует книга «Думай и богатей!», которая является ключом к любому успеху. Наполеон Хилл мастерски и доступно объясняет такие понятия как «постановка целей», «позитивный мысленный настрой» и «взаимовыручка». Только лишь соблюдая эти три простых правила, вы меняете вашу жизнь к лучшему. Я навсегда бла-

годарен Наполеону Хиллу за то, что он написал эту замечательную книгу.

**Джеф Келлер,**

*автор книги «Характер во всем»*

Книга «Думай и богатей!» – ошеломляющий, невероятный труд доктора Хилла, который буквально преобразил XX столетие. Я уверен, что это новейшее, дополненное издание перевернет сознание людей и в XXI веке. Ни один философ, ни один мыслитель или гуру не приблизился по уровню понимания человеческой психологии и законов личностного роста к Наполеону Хиллу.

**Билл Брукс,**

*автор книги «Новая наука продаж и убеждения покупателей»*

Я полагал, что книга «Думай и богатей!» – та «золотая» классика, которую, как ни старайся, уже невозможно улучшить, настолько она совершенна. Но я был не прав, потому что это новое издание превзошло все предыдущие выпуски. Думаю, доктор Хилл был бы счастлив увидеть, как его выдающаяся работа помогает людям, живущим в третьем тысячелетии, достигать новых вершин.

**Уолли Амос,**

*изобретатель смеси Famous Amos Chocolate Chip для изготовления «печенья без крошек», автор книги «Блюда, ко-*

которые всегда удаются: вдохновенные рецепты на каждый день»

«Думай и богатей!» – номер один из всех так называемых «мотивационных» книг. Часто перечитываю. Уверена: идеи Наполеона Хилла никогда не выйдут из моды.

**Патрисия Фрипп,**

*CSP, CPAE, профессиональный докладчик, преподаватель риторики, коммерческий тренер, бывший президент Национальной ассоциации спикеров*

Только одно прочтение книги «Думай и богатей!» помогло мне много лет назад стать владельцем крупнейшей в мире розничной сети. Если вы хотите добиться чего-то, то непременно должны прочесть эту книгу. Если вы читаете эту книгу, то непременно добьетесь успеха, как сделали это я и миллионы других людей. Спасибо, Наполеон Хилл!

**Джо Джирард,**

*мировой «Продавец № 1» (согласно Книге рекордов Гиннеса)*

Как это замечательно, что книга доктора Хилла «Думай и богатей!» издается вновь и вновь и продолжает изменять судьбы миллионов людей! Эта поистине уникальная книга способна указать путь к воплощению в жизнь самых смелых мечтаний. Когда-то она помогла мне достичь карьерных вер-



шин, и до сих пор я пользуюсь ей как незаменимым справочником.

**Дон Л. Прайс,**

*профессиональный спикер, писатель, преподаватель курса маркетинга и эффективных продаж*

Свой первый экземпляр книги «Думай и богатей!» Наполеона Хилла я купил за 25 центов (да-да, всего за два гривенника и пятак!) в магазине уцененной книги. С тех пор (а прошло уже более 35 лет) я продолжаю вдохновляться советами и идеями доктора Хилла. Я могу сказать: сколько бы она ни стоила, эта книга – бесценна.

**Доктор Джим Танней,**

*бывший рефери NFL, педагог, спикер, автор книги «Это – желание, а не умение»*

Впервые я прочитал книгу «Думай и богатей!», будучи студентом колледжа. Ее мне порекомендовал мой преподаватель, который вел курс под названием «Проживание каждого дня». Помнится, тогда я был очень закомплексованным молодым человеком, и страдал от низкой самооценки. Мое чувство собственного достоинства было на нуле, я постоянно находился в подавленном состоянии. Эта книга дала мне импульс к новой жизни! У меня появилась мотивация, я понял, что могу сделать все, чего захочу, и достичь любых целей.

**С. Трутт Кэти,**

*основатель корпорации Chick-fil-A, Inc.*

Впервые я прочитал книгу «Думай и богатей!» ровно 30 лет назад – тогда мне было 18. Я сразу понял, что это величайшая из всех книг, которые я когда-либо читал (за исключением Библии). Книга доктора Хилла – нечто большее, чем про сто инструкция на тему «как стать богатым». Чтение ее укрепляет дух, возвышает душу и помогает найти нужный тон в отношениях с жизнью. С помощью этой книги вы найдете силы для достижения любых целей, вы обретете целый мир! Для меня она стала настоящим благословением; и время от времени я перечитываю ее вновь и вновь. Доктор Хилл оказал огромную услугу для всего человечества, написав ее. Это была поистине Божья воля! Без сомнения, новейшее издание книги «Думай и богатей!» поможет тысячам людей обрести веру в себя и добиться успеха во всех областях жизни.

**Эмерсон Б. Холл,**

*президент компании Tru Body Shaving Gels*



# Самый удивительный секрет Эрл Найтингейл

Мне бы хотелось открыть вам самый удивительный секрет в мире. Не так давно доктор Альберт Швейцер, выдающийся ученый и нобелевский лауреат, давал в Лондоне интервью, и журналист спросил его:

– Доктор, что случилось с нынешним поколением?

Великий ученый немного помолчал, а затем ответил:

– Люди перестали думать!

Именно об этом я и хочу с вами поговорить.

Мы живем в золотом веке. Это эра, о которой человек мечтал, к которой стремился, ради которой трудился тысячи лет. И вот она наступила – и что же? Мы принимаем ее как должное. Особенно повезло нам, американцам: мы живем в самой богатой стране в истории – в стране, где перед каждым открываются головокружительные перспективы.

И знаете, что происходит?

Давайте возьмем 100 человек, которые стартовали одновременно при равных условиях в возрасте 25 лет.

Как вы думаете, что произойдет с этими людьми, когда им будет 65 лет?

Эти 100 человек, стартовые условия у которых в 25 лет были одинаковыми, уверены, что их ждет успех в жизни. Ес-

ли вы спросите любого из них, хочет ли он стать состоявшимся человеком, он ответит, что, конечно, хочет; и вы отметите, что он с надеждой смотрит в будущее, что в глазах его мерцает искорка интереса, что он с легкостью несет свою ношу и жизнь кажется ему увлекательным приключением.

Но вот этим людям исполняется 65 – и один из них богат, четверо – финансово независимы, пять – еще работают, пятьдесят четыре – без гроша в кармане.

Задумайтесь на миг: из ста человек своей цели добились лишь пятеро! Чем же вызвано так много неудач? Что случилось с той искоркой, которая сверкала в их глазах, когда им было 25? Что случилось с мечтами, надеждами, планами? И почему возник такой огромный разрыв между тем, что намеревались сделать эти люди, и тем, чего они добились в действительности?

# Определение успеха

Когда мы говорим, что успеха достигли лишь пять процентов, нужно определить, что такое успех. И вот это определение:

Успех – это прогрессивная реализация достойного идеала.

Если человек работает над достижением определенной цели и знает, куда направляется, это успех. Если нет, это неудача. Успех – это прогрессивная реализация достойного идеала. Ролло Мэй, выдающийся психиатр, написал чудесную книгу «Человек в поисках себя», и в этой книге он говорит: «Противоположность отваге в нашем обществе – не трусость... а конформизм». Вот в чем беда нынешнего поколения – конформизм: люди ведут себя как все, сами не зная почему, сами не зная, что делают.

Задумайтесь об этом. В современной Америке живет 14 миллионов человек старше 65 лет, и около 13 миллионов из этих 14 – нищие. Они не в состоянии обеспечить себя самым необходимым и зависят от других.

А ведь мы учимся читать к 7 годам. Учимся зарабатывать на жизнь к 25. Обычно к этому времени мы не просто обеспечиваем самих себя – мы содержим семью. И тем не менее к 65 мы так и не умеем добиваться финансовой независимости – притом что живем в богатейшей стране в истории че-

ловечества.

Почему? Из-за конформизма! Беда в том, что мы ведем себя в точности как «невезучая» группа в выборке – как 95 % тех, кто не добился успеха.

Почему же эти люди склонны к конформизму?

Видите ли, они его даже не замечают. Они уверены, что их жизнь формируют обстоятельства, события, которые происходят с ними, внешние силы. Эти люди руководимы извне.

В ходе одного исследования, охватившего огромное количество человек – работающих мужчин, – ученые задавали испытуемым одни и те же вопросы:

– Зачем вы работаете? Ради чего вы встаете с постели по утрам?

Девятнадцать из двадцати никогда об этом не задумывались. Если их спросить, они отвечали:

– Все ходят по утрам на работу.

Вот почему они это делают – потому что так поступают все!

Вернемся к нашему определению успеха. Кто добивается успеха?

Человек добивается успеха лишь в том случае, если он прогрессивно реализует достойный идеал.

Это человек, который говорит: «Я стану тем-то и тем-то» – и принимается трудиться над достижением этой цели.

Я расскажу вам, кто такие люди, добившиеся успеха в жизни.

Успех в жизни – это учительница, которая учит детей, потому что именно об этом и мечтала.

Успех в жизни – это женщина, ставшая женой и матерью, потому что всегда хотела стать женой и матерью и прекрасно выполняет свои семейные обязанности.

Успех в жизни – это мужчина, управляющий автозаправочной станцией на углу, потому что именно этим он и хотел заниматься.

Успех в жизни – это отличный продавец, который хочет стать начальником отдела продаж и растет и совершенствуется вместе со своей фирмой.

Успех в жизни – это любой человек, который осознанно выполняет заранее намеченную работу, потому что именно этим и решил заниматься – осознанно.

Однако так поступает лишь каждый двадцатый. Вот почему в наши дни нет подлинной конкуренции – если мы сами не устроим ее себе. Вместо того чтобы конкурировать, нам приходится только творить.

Я вот уже двадцать лет ищу то главное, что определит будущее рода человеческого. Есть ли на свете, думал я, нечто такое, что не просто сделает будущее притягательным, но и позволит в значительной степени его предсказать? Есть ли на свете нечто такое, что даст гарантию, что человек добьется успеха – стоит лишь ему понять, в чем это нечто заключается и как им пользоваться?

Так вот, ключ к успеху существует, и я его нашел.



# Цели

Случалось ли вам когда-нибудь задаваться вопросом, почему столько людей так много трудятся и при этом не достигают ничего особенного, а между тем некоторым на первый взгляд не приходится прилагать никаких стараний, а при этом им все дается? У таких людей «легкая рука». Вам наверняка приходилось слышать, как о ком-то говорят: «К чему он ни прикоснется, все обращается в золото». А случилось ли вам замечать, что стоит человеку раз добиться успеха, и успех, кажется, следует за ним во всем? И с другой стороны, замечали ли вы, что «неудачников» преследуют неудачи? Все дело в целях. У одних из нас они есть, у других нет. Те, у кого есть цели, добиваются успеха, потому что знают, куда стремятся.

А теперь представьте себе, как судно выходит из гавани, – и представьте себе, что весь его курс распланирован и нанесен на карту. Капитан и команда точно знают, куда оно поплывет и сколько времени займет путь. У судна есть конкретная цель. В 9999 случаях из 10 000 оно доплывет туда, куда собиралось доплыть, когда отправлялось в путь. А теперь представьте себе другое судно – точно такое же, как и первое, но без команды на палубе и без капитана на мостике. И пусть у него не будет никакого пункта назначения, никакой цели. Запускаем машину на «полный вперед» – и плывем куда гла-

за глядят. Думаю, вы со мной согласитесь: такое судно едва ли выйдет даже за пределы гавани, оно либо утонет, либо закончит свой путь в виде обломков на каком-нибудь пустынном берегу. Оно никуда не попадет, потому что у него нет цели и нет руководящей силы. Так же и человек.

Представьте себе, к примеру, продавца; в современном мире ни у кого нет более оптимистичного будущего, нежели у хорошего продавца. Торговля – самая высокооплачиваемая профессия в мире; надо только хорошо уметь торговать и понимать, что делаешь. Отличные продавцы нужны в любой компании, они всегда востребованы. Предел для них – только небо. Однако много ли хороших продавцов удастся найти? Кто-то когда-то сказал, что ресурсы человеческой расы ограничены не потому, что сильные не должны побеждать, а потому, что слабые не должны проигрывать. Сегодняшняя американская экономика сопоставима с колонной военного автотранспорта. Вся экономика вынуждена замедляться, дабы защитить слабейшее звено, – в точности как колонна должна идти с такой скоростью, чтобы самый медленный автомобиль не отставал от прочих. Вот почему в наши дни так просто прокормить себя. Не нужно особого ума или таланта, чтобы заработать на жизнь себе и своей семье. Поэтому у нас и есть некое плато «стабильности», попасть на которое мечтает каждый. Однако нам обязательно необходимо решить, насколько выше этого плато нужно нацеливаться.

Вернемся же к Самому Удивительному Секрету – к истории, которую я хочу вам сегодня рассказать. Почему люди, у которых есть цель, добиваются успеха в жизни, а люди, у которых цели нет, терпят неудачу? Я открою вам тайну, которая немедленно изменит вашу жизнь, если только вы ее поймете. Если вы полностью поймете то, что я хочу вам рассказать – начиная с этой минуты, – ваша жизнь больше не будет прежней. Вы внезапно обнаружите, что удачу влечет к вам словно магнитом. Все, что вы хотите, начнет падать вам в руки – и с этой минуты у вас больше не будет трудностей, тревог, того бремени скверных предчувствий, с которым вы, скорее всего, уже знакомы. Сомнения, страх – все это осталось в прошлом.

Итак, вот он, ключ к успеху – и ключ к неудаче:

Мы – то, о чем мы думаем.

Повторю еще раз:

Мы – то, о чем мы думаем.

На протяжении всей истории человечества великие мудрецы и учителя, философы и пророки расходились во мнениях по многим вопросам. И лишь в этом среди них царит полное, единодушное согласие. Прислушайтесь к словам Марка Аврелия, великого римского императора. Он сказал:

Жизнь человека есть то, что делают из нее его мысли.

Дизраэли сказал:

Все будет – стоит человеку лишь подождать. Посредством долгих размышлений я пришел к убеждению, что человеческое существо с твердой целью обязательно должно ее достигнуть – и ничто не в силах противостоять воле, которая ради достижения этой цели ставит на кон само существование.

Ральф Уолдо Эмерсон:

Человек есть то, о чем он думает целый день напролет.

Уильям Джеймс сказал:

Величайшее открытие моего поколения – то, что люди способны менять свою жизнь, изменив умственный настрой.

И он же:

Все, что нам нужно, – это вести себя с полным сознанием, что желаемый предмет – это реальность, и он непременно обретет реальность, так как создаст настолько прочные связи с нашей жизнью, что станет реальным. Он настолько вросет в наши привычки и эмоции, что мы станем относиться к нему самому и к вере в него одинаково.

И еще:

Если вы достаточно сильно заинтересованы в результате, для его достижения больше ничего обычно не требуется. Если вы желаете быть богатым, то будете богатым. Если вы желаете быть образованным, то будете

образованным. Если вы желаете быть добрым, то будете добрым. Только вы должны по-настоящему желать всего этого – и только его, и не желать одновременно с той же силой сотни других несовместимых друг с другом вещей.

А вот что сказал доктор Норманн Винсент Пил, родоначальник «философии оптимизма»:

Это один из величайших законов вселенной. Как жаль, что я не открыл его еще в ранней юности! Меня озарило лишь в зрелые годы, и я нахожу, что это одно из величайших, если не самое великое мое открытие, помимо осознания своей связи с Богом. Этот великий закон краток и прост – он гласит, что если вы будете думать с пессимистическим настроением, то получите плохие результаты. А если вы будете думать с оптимистическим настроением, то получите хорошие результаты.

Это простой факт, лежащий в основе поразительного закона процветания успеха. В трех словах: «Верь – и преуспеешь».

А вот как это формулировал Уильям Шекспир:

Сомнение – предатель: Из-за него мы многое теряем, боясь рискнуть.

*Мера за меру., Действие I, сцена четвертая.*

*Пер. М. Зенкевича*

Джордж Бернард Шоу говорил:

Люди всегда сваливают вину на силу обстоятельств.

Я не верю в силу обстоятельств. В этом мире добивается успеха только тот, кто ищет нужных ему условий и, если не находит, создает их сам.

*Профессия миссис Уоррен. Действие второе.*

*Пер. Н. Дарузес.*

Итак, все очевидно, не правда ли? И всякий, кто это обнаруживает, некоторое время пребывает в убеждении, будто первым вывел этот закон. Мы становимся тем, о чем думаем.

Следовательно, логично предположить, что человек, который думает о конкретной достойной цели, достигнет ее, поскольку эта цель – то, о чем он думает, а мы становимся тем, о чем думаем. Напротив, тот, у кого нет никакой цели, тот, кто не знает, куда он направляется, и чьи мысли поэтому полны смятения, тревоги, страха и беспокойства, становится тем, о чем он думает. Жизнь его преисполняется забот, разочарований, тревог и беспокойства; а если он ни о чем не думает, то и станет ничем.

# Что посеет человек, то и пожнет

Как же действует этот закон? Почему мы становимся тем, о чем думаем? Так вот, я расскажу вам, как он действует – насколько нам известно. А для этого мне нужно сначала рассказать вам о ситуации, копирующей происходящее в сознании человека. Представьте себе земледельца, у которого есть участок земли – хорошей, плодородной земли. Эта земля ставит земледельца перед выбором. Он может посеять там все, что захочет, – земле все равно. Решать – дело самого земледельца. Вспомним, что мы сравниваем с этой землей сознание человека. Сознанию, как и земле, все равно, что вы в нем посеете. Оно вернет вам то, что вы посеяли, но что именно – ему все равно.

Теперь представьте себе, что у земледельца в руке два семени. Одно из них – зерно пшеницы, другое – семя белладонны, смертельно ядовитого растения. Он роет в земле две ямки и сажает оба семени – и пшеницу, и белладонну. Он засыпает ямки землей, поливает их, ухаживает за землей – и что произойдет? Несомненно, земля вернет ему то, что он посадил. Как написано в Библии, «Что посеет человек, то и пожнет» (Гал. 6:7).

Не забывайте: земле все равно. Она вернет вам яд в таком же дивном изобилии, что и хлеб.

Итак, вырастают два растения: одно – пшеница, другое –

яд.

Человеческое сознание, конечно, куда более плодородно, невероятно и загадочно, чем земля, однако живет по тем же законам. Ему все равно, что мы в нем посеем – успех или неудачу, конкретную достойную цель или смятение, непонимание, страх, тревогу и прочее. Но что мы посеем, то и вернется к нам.

Вы видите, что сознание человека – последний великий неизведанный континент на Земле. Он содержит богатства, превосходящие самые смелые наши мечты. Он вернет все, что мы посеем. Возможно, вы скажете: «Что ж, если это так, почему люди так мало пользуются своим сознанием?» Думаю, что и на это готов ответ.

Наше сознание – стандартный инструмент, который каждый получает при рождении. Платы за него не взимают, а все, что мы получаем бесплатно, мы не ценим. Ценим мы то, за что пришлось платить деньги. Парадокс заключается в том, что верно как раз обратное – все ценное в жизни мы получаем бесплатно – разум, душу, тело, надежды, чаяния, устремления, интеллект, любовь близких, друзей, детей. Все эти бесценные сокровища ничего нам не стоят, а то, за что мы платим деньгами, как правило, дешево и может быть заменено в любой момент. Достойный человек может полностью разориться – и заработать еще одно состояние. Иногда это случается несколько раз. Даже если дом у нас сгорит, мы можем выстроить его снова, – а то, что мы получаем бесплат-



но, заменить невозможно.

Человек не пользуется своим сознанием просто потому, что мы принимаем сознание как должное. Привычка порождает презрение. Сознание готово сделать для нас все, что угодно, но в целом мы пользуемся им лишь для мелких поручений, а не для важных, масштабных дел.

Университетские исследования давно показали, что большинство из нас задействует лишь около 10 % своих способностей.

Решите же, чего ВЫ хотите?

Посейте эту цель в сознании. Это самое важное решение, которое вам придется принять за всю жизнь. Вы хотите стать выдающимся продавцом, достичь совершенства в своей узкой области знаний и профессиональных навыков, занять высокую должность в своей фирме или высокое положение в обществе? Все, что вам следует сделать, – это посеять эту мысль в сознании; ухаживать за посевом, неустанно стремиться к цели – и она станет реальностью. И не просто станет... Не может быть, чтобы ваша мечта не сбылась.

Видите ли, это закон, примерно как законы сэра Исаака Ньютона, как закон всемирного тяготения. Если вы заберетесь на крышу здания и прыгнете, то непременно полетите вниз – и никогда вверх. Точно так же обстоит дело и с другими законами природы. Они всегда действуют, они не знают исключений. Думайте о своей цели без напряжения и с оптимизмом. Мысленно представляйте себе, как уже достигли

этой цели. Представьте себе, как вы желаете все то, что будете делать, когда достигнете цели.

Наше время называют эпохой фенобарбитала – эпохой язвы желудка и нервных срывов. В век, когда медицинская наука подняла нас на новый уровень здоровья и долголетия, слишком многие из нас излишними тревогами загоняют себя в могилу до срока, так как пытаются преодолевать трудности своими ничтожными силами – не зная о нескольких великих законах, которые сделают все за нас. Все это мы навлекаем на себя сами – привычным образом мыслей. Каждый из нас – сумма собственных помыслов. Он достиг того, чего достиг, поскольку именно этого и хочет, признает он это или нет.

Каждый из нас должен пожать плоды собственных мыслей и сам выковать свое будущее, поскольку все, что вы подумаете сегодня и завтра, через месяц и через год, выкует вашу жизнь и определит будущее. Вами руководит собственное сознание.

Помнится, я как-то ехал на автомобиле по Аризоне и увидел, как по шоссе с ревом мчится гигантская землеройная машина, нагруженная 20 тоннами глины, – исполинский, невероятный агрегат. А в кабине, высоко-высоко, сидел маленький человек, который всем управлял. Меня поразило сходство этой машины с человеческим сознанием.

Представьте себе, что вы сидите в кабине такого же исполинского источника энергии. Как вы поступите – откинетесь на спинку сиденья, сложа руки, и предоставите машине рух-

нуть в кювет или будете обеими руками крепко держать руль и направлять всю эту мощь к конкретной достойной цели? Выбор за вами: ведь это вы за рулем.

Видите? Оказывается, закон, который дарует нам успех, — это палка о двух концах. Мы должны контролировать свои мысли. Тот же закон, который ведет человека к жизни, полной успеха, благополучия, счастья и всего того, о чем он только мечтал и чего желал и самому себе, и близким, — тот же закон может швырнуть его в кювет. Все дело в том, как пользоваться этим законом — во зло или во благо.

# **Мы становимся тем, о чем думаем**

Вот он, Самый Удивительный Секрет на свете.

Так почему же я называю его удивительным и тем более – секретом? Ведь это вовсе не секрет. Первыми до него додумались самые древние мудрецы, и в Библии о нем говорится много раз. Однако лишь немногие изучили этот принцип и поняли его. Вот почему он остался удивительным и по не менее удивительной причине вполне может считаться секретом. Я уверен, что если вы выйдете на улицы вашего города и спросите у всех прохожих, в чем секрет успеха, весьма вероятно, что правильного ответа вы не получите ни от кого за целый месяц.

Поэтому эти сведения невероятно ценны для нас – если только мы сможем понять их и применять на практике. Они ценны не только для нас самих, но и для тех, кто нас окружает, – для наших родных, сотрудников, партнеров и друзей.

Жизнь просто обязана быть увлекательным приключением – и в ней никогда не должно быть места скуке. Человек должен жить полной жизнью, быть живым. Он должен радоваться, вставая с постели поутру, он должен идти на работу, делать которую ему нравится, потому что он делает ее хорошо. Как-то раз я слышал речь Джорджа Паттерсона – это главный редактор газеты «Тоledo Дейли Блейд»; в заключение он высказал мысль, которую я никогда не забуду. Вот что

Он сказал:

Я уже долгие годы работаю в газетном бизнесе и на опыте убедился в нескольких принципах – в частности, что все люди, в сущности, хорошие, что у всех нас одно происхождение и один конец, и поэтому мы должны воспринимать отпущенное нам время как увлекательное приключение. Архитектор мироздания не стал бы строить лестницу, которая никуда бы не вела.

# **Как заставить Самый Удивительный Секрет работать на вас.**

## **Тридцатидневный план действий**

Теперь позвольте объяснить вам, как доказать самим себе, какую выгоду вы получите, если подвергнете наш секрет практическому испытанию. Я хочу, чтобы вы провели испытания продолжительностью в 30 дней. Легко и просто вам не будет. Если вы постараетесь как следует, то ваша жизнь полностью изменится к лучшему.

Еще в XVII веке сэр Исаак Ньютон, английский математик и естествоиспытатель, подарил нам несколько физических законов, которые распространяются на людей в той же степени, что и на движение любых тел во вселенной. Один из этих законов гласит, что сила любого действия равна силе противодействия. К вам и ко мне это относится в том смысле, что ничего нельзя достичь, не заплатив определенную цену. Результат тридцатидневого эксперимента будет прямо пропорционален усилиям, которые вы к нему приложите. Чтобы стать врачом, нужно заплатить долгими годами усердных занятий. Чтобы добиться успеха в продажах... Не забывайте, что каждый из нас преуспевает в зависимости от своих способностей что-то продавать: продавать своим близким собственные идеи, продавать образование в школах, прода-

вать своим детям преимущества хорошей и честной жизни, продавать сотрудникам и партнером то, как важно быть выдающимися людьми, и так, разумеется, до профессии продавца как таковой. Но если мы хотим добиться успеха в том, чтобы продажами проложить себе путь к хорошей жизни, нужно быть готовыми заплатить определенную цену. Что это за цена?

Так вот, платить придется многим. Во-первых, требуется эмоциональное, а не только интеллектуальное понимание того, что мы буквально становимся тем, о чем думаем, что мы должны контролировать свои мысли, если хотим контролировать собственную жизнь. Требуется полное понимание: «Что посеет человек, то и пожнет».

Во-вторых, вам нужно отбросить все оковы разума – пусть он воспарит, как велит божественный замысел. Вы должны понять, что все ограничения вы накладываете на себя сами, что сегодняшние ваши возможности неимоверно огромны. Вам следует подняться над узколобой мелочностью и предубежденностью.

В-третьих, вам следует набраться храбрости, чтобы заставить себя оптимистично думать о собственной проблеме, чтобы поставить перед собой определенную, четко сформулированную цель, чтобы позволить своему восхитительному сознанию обдумать свою цель со всех сторон, чтобы дать воображению волю предложить вам множество разных вариантов решения, чтобы не верить, что какие бы то ни бы-

ло обстоятельства в силах одолеть вас и не дать достигнуть цели. Вам придется действовать быстро и решительно, как только прояснится курс, и не упускать из виду тот факт, что вы в данный момент стоите посреди собственного акра алмазной жилы, как постоянно подчеркивал великий проповедник Рассел Г. Конвелл.

В-четвертых, откладывайте не меньше 10 % заработка.

Кроме того, вам нужно помнить, что какой бы ни была ваша нынешняя должность, она таит в себе поразительные перспективы – нужно только быть готовым заплатить определенную цену.

А теперь давайте еще раз рассмотрим все эти пункты и подумаем, какую цену каждый из нас должен заплатить, чтобы достичь чудесной жизни – а наша жизнь вполне может стать чудесной. Разумеется, за такую жизнь ничего не жалко.

*Пункт первый.* Вы станете тем, о чем думаете.

*Пункт второй.* Вспомните слово «воображение» и дайте разуму воспарить.

*Пункт третий.* Наберитесь храбрости и каждый день сосредотачивайтесь на цели.

*Пункт четвертый.* Откладывайте 10 % заработка.

Но главное – действуйте! Идеи ничего не стоят, если не воплощать их в жизнь действием.

А теперь я постараюсь объяснить, в чем именно состоит тридцатидневное испытание. Помните, что, проводя это испытание, вы ничего не теряете – а приобретаете все, чего



только захотите.

О каждом из нас можно сказать две вещи. Во-первых, каждый из нас чего-то хочет – и каждый из нас чего-то боится. Я хочу, чтобы вы взяли карточку и написали на ней, чего вы хотите больше всего. Может быть, больше денег – например, вы хотите удвоить свой доход или заработать конкретную сумму. Может быть, красивый дом, успех в работе, определенное положение в жизни, гармоничную семейную жизнь. Каждый из нас чего-то хочет. Напишите на карточке, чего именно вы хотите. Только это должна быть конкретная, четко сформулированная цель. Вам не нужно никому ее показывать – однако носите ее при себе, чтобы перечитывать несколько раз в день.

Думайте о своей цели с радостью, без напряжения, оптимистично каждое утро, как только просыпаетесь, – и у вас сразу появится над чем работать, ради чего вставать с постели, ради чего жить. Ежедневно не упускайте ни одного случая вспомнить о своей цели – и обязательно подумайте о ней перед сном. При этом не забывайте, что **ОБЯЗАТЕЛЬНО** станете тем, о чем думаете, а поскольку вы думаете о своей цели, поймите, что совсем скоро добьетесь ее. Более того – вы добились ее в тот самый миг, когда записали ее и принялись о ней думать.

Занимаясь повседневными делами, наблюдайте, как разнообразен и щедр окружающий мир. Вы имеете на его щедроты такое же право, как и любое другое живое существо, –

мир ваш, стоит только попросить. А это и есть самое трудное. Трудное – потому, что вам придется выработать для этого совершенно новую привычку. А выработать новые привычки – задача нелегкая. Однако, если привычка уже сформировалась, она останется с вами на всю жизнь.

Перестаньте думать о том, чего боитесь. Каждый раз, когда вам в голову придет мысль, полная страха или пессимизма, заменяйте ее ментальным образом своей оптимистичной, достойной цели. Конечно, в иные моменты вам захочется все бросить. Человеку проще думать пессимистично, чем оптимистично, – вот почему успеха добиваются лишь 5 %. Ваша задача – немедленно добиваться места в этой группе. За 30 дней вы должны обрести контроль над своим сознанием. Оно будет думать только о том, о чем вы позволите ему думать. Каждый день во время этого тридцатидневного испытания делайте больше, чем обязаны. Кроме того, что вы выработаете у себя бодрый, оптимистичный настрой, вы еще и будете стараться больше – так, как вам еще не приходилось. При этом думайте о том, что то, чем воздаст вам жизнь, прямо пропорционально тому, что вы ей дадите.

Как только вы определили, над какой целью будете работать, вы тут же стали состоявшимся человеком, добившимся успеха в жизни. Вы уже оказались в редкой категории преуспевающих людей, которые понимают, что делают. Вы принадлежите к первой пятерке из каждых ста человек.

Не думайте слишком много о том, как именно вы достиг-

нете своей цели, – это целиком и полностью предоставьте иной, высшей силе. Вам нужно всего лишь понимать, куда вы движетесь. Ответы придут к вам сами.

Выучите эти слова. Держите их постоянно перед глазами весь месяц испытания:

Просите, и дано будет вам; ищите, и найдете; стучите, и отворят вам; ибо всякий просящий получает, и ищущий находит, и стучащему отворят (Мф. 7:7–8).

Да, все именно так – чудесно и просто. Более того, это так просто, что в нашем на первый взгляд сложном мире взрослому человеку трудно понять, что все, что ему нужно, – это цель и вера. В течение тридцати дней старайтесь как можете. Если вы продавец, занимайтесь продажами с таким рвением, какого вы еще не знали, – но не лихорадочно, а со спокойной бодрой уверенностью, что правильно проведенное время воздаст вам сторицей, причем вы этого хотите и заслуживаете. Если вы мать семейства, посвятите ваш тридцатидневный испытательный период самоотверженному труду на благо близких, не думая о том, что вы получите что-то взамен, – и вы увидите, что жизнь ваша изменится до неузнаваемости. Чем бы вы ни занимались в жизни, делайте это в течение 30 дней так, как не делали никогда. И если вы каждый день помнили о цели, то сами удивитесь и восхититесь тому, какую новую жизнь вы обрели.

Дороти Абрамс, выдающийся издатель и писатель, тоже открыла этот закон и повествует о нем в своей прекрас-

ной книге «Проснись и живи». Вся ее философия сводится к простым словам: «Действуйте так, словно неудача невозможна». Свой испытательный период она прожила с искренней верой – и вся ее жизнь стала иной и превратилась в непрерывную череду достижений и успехов.

Итак, посвятите испытанию 30 дней. Не приступайте к нему, пока не настроились на то, чтобы проделать его с начала и до конца. Дело в том, что последовательность и настойчивость – это демонстрация веры. Собственно, настойчивость и вера – синонимы; не будь у вас веры, вы не были бы настойчивы.

Если в течение первых 30 дней вы потерпите неудачу – то есть внезапно обнаружите, что вас захлестнули негативные мысли, – вам следует с этого момента начать все с начала и снова отсчитать 30 дней. Постепенно новая привычка укоренится, и вы обнаружите, что принадлежите к тому чудесному меньшинству, для которого, пожалуй, нет ничего невозможного.

Не забывайте о карточке. Без нее вам будет очень трудно ступить на новый жизненный путь. На одной стороне карточки напишите свою цель – она может быть любой. На другой – слова: Просите, и дано будет вам; ищите, и найдете; стучите, и отворят вам» (Мф. 7:7). В свободное время в испытательный период читайте книги, которые вам помогут. Это книги, позволяющие добиться правильного настроения, – в том числе Библия, «Проснись и живи» Дороти Абрамс, «Магия веры»

Клода М. Бристоля, «Думай и богатей» Наполеона Хилла и другие поучительные книги, дарующие вдохновение.

Без вдохновения никто никогда не добивался никаких крупных достижений. Следите, чтобы на протяжении первых, самых важных 30 дней вдохновение у вас было на пределе.

Главное – не тревожьтесь. Тревога приносит страх, а страх калечит. Единственное, о чем можно тревожиться в испытательный период, – невольная мысль о том, чтобы все сделать самостоятельно. Поймите, все, что вам нужно сделать, – это держать перед глазами цель. Остальное образуется само собой.

Кроме того, не забывайте, что вам нужно всегда быть спокойными и бодрыми – спокойными и бодрыми. Не допускайте, чтобы вас раздражали, сбивали с курса житейские мелочи.

Поскольку испытание, как видите, – дело не самое легкое, кто-то, возможно, скажет: «Ради чего мне так стараться?» Подумайте, что будет, если вы этого не сделаете. Никто не хочет стать неудачником. Никто не хочет быть и посредственностью. Никто не хочет вечно жить в страхе, тревоге и разочарованиях. Поэтому запомните, что вы обязательно «пожнете, что посеяли». Если вы сеете пессимизм, ваша жизнь будет скверной. Если вы сеете оптимизм, ваша жизнь будет радостной, насыщенной, полной успехов.

Имейте в виду, что вы постепенно забудете все, о чем про-

читали в этой книге. Перечитывайте ее как можно чаще. Постоянно напоминайте себе, что вы должны сделать, чтобы выработать у себя эту новую привычку. Соберите всю семью и прочтите эту книгу вслух – и делайте это регулярно.

Знаете, очень многие, не понимая закона, скажут вам, что хотят «сделать деньги». Деньги делают только те, кто работает на монетном дворе! А остальные должны зарабатывать деньги. Вот почему те, кто вечно хочет получить что-то даром, просто так, терпят неудачу в жизни. Заработать деньги можно только одним способом – снабжать людей товарами и услугами, которые им нужны и полезны. Мы меняем товар или услугу на деньги другого.

Следовательно, закон состоит в том, что финансовая выгода будет прямо пропорциональна нашим стараниям. Успех не есть результат «делания денег»; наоборот, деньги – результат успеха. А успех прямо пропорционален стараниям.

Обычно люди понимают этот закон превратно. Они уверены, будто человек добился успеха, если у него много денег. На самом деле деньги можно заработать лишь после того, как добьешься успеха.

Это похоже на притчу о человеке, который сел перед печкой и сказал ей: «Согрей меня, и тогда я схожу за дровами». Как вы думаете, много ли среди ваших знакомых людей, которые так же относятся к жизни? Их миллионы.

Нам придется принести дрова – и лишь после этого можно ожидать тепла. Подобным образом нам нужно сначала при-

ложить старания, стать полезными и лишь затем ожидать денег. Не думайте о деньгах. Думайте о том, чтобы принести пользу – строить, работать, мечтать, творить.

Делайте так – и вы обнаружите, что процветанию и изобилию, которые придут к вам, нет предела. Процветание основано на законе взаимообмена: всякий, кто способствует процветанию других, и сам обязательно процветает. Иногда ответная выгода приходит даже не от тех, кому вы служите и ради кого стараетесь, но она обязательно откуда-нибудь да приходит – таков закон. Сила действия равна силе противодействия.

Проживая день за днем тридцатидневный испытательный период, не забывайте, что ваш успех всегда будет измеряться количеством и качеством услуг, которые вы предлагаете, – и деньги станут мерилom ваших стараний. Никто не богатеет, если не обогащает других.

Этот закон не знает исключений. Можете проехать по любой улице любого города и из окна автомобиля оценить, какие услуги предлагают жители этой улицы. Применяли ли вы когда-нибудь такое мерило? Это очень интересно. Некоторые люди – например, священнослужители и представители подобных профессий – считают, что получают за свои услуги исключительно духовное вознаграждение, однако и здесь выгода равна приложенным стараниям.

Полностью поняв этот закон, любой мыслящий человек сам предскажет свою судьбу: если он хочет большего, значит,

ему нужно больше служить тем, от кого он получает выгоду и награду; если ему довольно меньшего, все, что нужно, — лишь служить меньше. Вот цена, которую нужно платить за то, что хочешь.

Если вы полагаете, будто сможете обогатиться, обманывая других, — вы обманете лишь самого себя. Вы всегда получите обратно все, что дали, — это так же неизбежно и определено, как вдох и выдох. Никогда не впадайте в распространенное заблуждение, будто это можно изменить, — нет, нельзя. Тюрьмы полны людей, пытавшихся ввести свои законы лично для себя. Мы можем уклоняться от исполнения законов, введенных человеком, однако есть и высшие законы, нарушить которые невозможно.

Один выдающийся врач не так давно сформулировал шесть этапов, которые помогут вам воплотить успех в жизнь.

1. Поставьте перед собой конкретную цель.
2. Перестаньте корить самого себя.
3. Перестаньте думать обо всех причинах, которые не позволят вам добиться успеха, — думайте только о том, почему вы его добьетесь.
4. Вспомните, какое мировоззрение складывалось у вас с самого детства, и постарайтесь выявить, в какой момент у вас впервые появилась мысль о том, что вы не можете добиться успеха в жизни — если вы думаете именно так.
5. Измените собственное представление о себе — напишите портрет человека, которым вы хотели бы стать.



6. Играть роль состоявшегося в жизни, преуспевающего человека, которым вы решили стать.

Врач, написавший эти слова, – известный психиатр Дэвид Гарольд Финк.

Делайте же то, что рекомендовали вам все специалисты с зари исторических времен: платите цену – станьте человеком, которым вы хотите стать. Это совсем не так трудно, как жить без успеха. Прodelайте тридцатидневное испытание – а затем повторите его. И еще раз повторите. С каждым разом вам будет проще и привычнее – и в конце концов вы сами удивитесь, что когда-то жили по-другому. Живите по-новому – и шлюзы изобилия откроются, и на вас хлынут богатства, о существовании которых вы и не подозревали. Деньги? Конечно – и очень много. Но главное – вы обретете душевный покой. Вы примкнете к чудесному меньшинству, ведущему спокойную, радостную, полную жизнь. Начните сегодня. Терять вам нечего, а выиграете вы целую жизнь!

# Думай и богатей

## Наполеон Хилл

### «Думай и богатей!»: благодарности и признания

Мы считаем, что читателю будет небезынтересно узнать, что писали Наполеону Хиллу известные американские ученые, политики, бизнесмены о его философии успеха. Мы приводим здесь отрывки некоторых из этих писем.

*...Дорогой мистер Хилл, я высоко ценю ваш великий труд по созданию этой философии. Я полагаю, что каждый политический деятель должен воспринять и использовать принципы, на которых основаны ваши уроки. Эта книга содержит богатый и очень полезный практический материал, который поможет руководителям всех уровней организовать свою работу наилучшим образом. Большой честью для меня явилось то, что я мог (в меру сил) участвовать в вашей колоссальной работе. Мне доставляет большую радость сознавать, что в этой философии «здорового смысла» есть и моя скромная лепта.*

*Искренне ваши,*

Уильям Х. Тафт, экс-президент и экс-председатель Суда Соединенных Штатов

*...Позвольте мне поблагодарить вас за все те щедрые комплименты, которыми вы удостоили меня в вашей рукописи. Я прочел ее и вижу, что вы не зря потратили так много сил и времени на ее подготовку. Философия, над которой вы работали, не имеет мировых аналогов, и я спешу вас поздравить с окончанием этого многолетнего труда. Ваши читатели будут вознаграждены стократ за усилия, которые они потратят при прочтении этой книги.*

Томас Алва Эдисон, изобретатель и предприниматель

*...Несмотря на то что наши научные изыскания лежат в разных областях, ваша работа мне кажется удивительно похожей на то, чем занимаюсь я. Я помогаю Природе создавать все более прекрасные и совершенные растения, в то время как вы используете те же самые законы, чтобы создавать более прекрасных и совершенных людей.*

Лютер Бербанк, «отец» научной селекции растений

*...Я с удовольствием предоставляю всю информацию, которая вам потребуется. Это нисколько не обременит меня, напротив – доставит мне большое удовольствие. Вы работаете для миллионов людей, у которых нет ни времени, ни способностей для того, чтобы выяснять, в чем заключа-*

ются причины успехов и поражений.

Теодор Рузвельт, президент Соединенных Штатов Америки

*...Если бы у меня был маленький сын, я бы учил его читать по книгам Наполеона Хилла – одного из величайших и вдохновеннейших мировых писателей. Я знаю, что все ваши принципы успеха работают и дают потрясающие результаты. Я узнал это на собственном опыте: ведь я применяю их уже больше 30 лет!*

Джон Уанамейкер, основатель универмага

*...Вся наша политика управления гостиницами базируется на принципах успеха, которые описаны в вашей книге. Я являюсь вашим вечным студентом...*

Е. М. Статлер, владелец гостиничной сети

*...Вашей философии успеха я обязан всем. Если бы я узнал о ней полвека назад, то наверняка достиг бы всего того, что имею сейчас, меньше чем в половину времени, которое на это потребовалось. Я искренне надеюсь, что мир оценит и вознаградит вас по заслугам.*

Роберт Доллар, владелец парохода

*...Я верю каждому слову, написанному Наполеоном Хиллом в его первой практической философии достижения*

*успеха. Главная особенность этой философии заключается в той невероятной простоте и доступности, которая позволяет каждому человеку воспользоваться ею.*

Дэвид Старр Джордан, президент Стэнфордского университета

*...Применяя принципы этой философии, мистер Кёртис создал одно из самых крупных мировых издательств.*

Эдвард Бок, редактор «Леди хоум магазин», о Кирасе Х. К. Кёртисе, основателе «Кёртис паблишинг компани»

*...Мистер Рокфеллер просил передать вам, что он подтверждает истинность принципов, изложенных в вашей книге, и рекомендует их всем, кто ищет путь к успеху.*

Секретарь Джона Рокфеллера, основателя «Стандарт ойл компани»

*...Применяя многие из этих универсальных принципов философии успеха, мы смогли построить успешно функционирующую сеть магазинов-складов. Я полагаю, что не будет большим преувеличением назвать здание Вулворт памятником этой великой философии и ее автору – Наполеону Хиллу.*

Ф. В. Вулворт, основатель сети магазинов «Вулворт 5&10»

*...Законы философии успеха – лучший страховой полис от неудачи.*

Сэмюэль Гомперс, лидер профсоюза

*...Как я могу не поздравить вас с вашим постоянством! Любой человек, который посвящает столько времени вопросам человеческого счастья и процветания в этом мире, играет огромную роль в судьбе всех людей. Я глубоко впечатлен вашей философией и ее принципами, которые вы так ясно и доступно изложили в своей книге.*

Вудро Вильсон, президент Соединенных Штатов Америки

*...Я знаю, что вы меняете мир к лучшему. Меньше всего мне бы хотелось оценивать вашу философию в денежном эквиваленте, потому что, обучаясь у вас, я возвращаюсь в свои лучшие годы и вновь чувствую себя студентом. А это не может быть измерено никакими деньгами.*

Джордж Истман, основатель «Истман-Кодак Компани»

*...Я считаю, что за успех, который выпал на мою долю, я должен благодарить вас, и никого более. Благодаря фундаментальным принципам вашей философии, я добился всего, о чем мечтал, и даже больше. Позвольте мне считать себя вашим студентом № 1...*

Уильям Ригли-младший, основатель «Уильям Ригли

Янг» (компания, являющаяся крупнейшим в мире производителем жевательной резинки)

# Предисловие автора

В КАЖДОЙ ГЛАВЕ этой книги раскрывается секрет, благодаря которому более пятисот чрезвычайно состоятельных людей добились процветания и богатства. Я потратил несколько лет, чтобы проанализировать жизненный опыт каждого из них и вывести формулу успеха.

Впервые об этом мне рассказал Эндрю Карнеги более чем четверть века назад. Я был тогда юношей, почти мальчиком. Умудренный опытом, старый, но все еще привлекательный шотландец как-то раз в моем присутствии небрежно обронил слова «секрет успеха». Он расслабленно сидел в своем кресле и с лукавым огоньком в глазах внимательно наблюдал за моей реакцией: понял ли я действительное значение того, что он только что сказал? Когда он увидел, что я загорелся этой идеей, то спросил, готов ли я посвятить два десятка (или более) лет тому, чтобы раскрыть этот секрет множеству мужчин и женщин во всем мире – людям, чья жизнь без знания этой формулы могла бы превратиться в череду провалов и неудач. Я ответил, что готов, и сдержал свое слово.

В этой книге вы найдете не только секрет успеха Эндрю Карнеги – я расскажу вам, как тысячи людей, применяя в повседневной жизни правила успеха, достигли благосостояния. Карнеги решил, что «волшебная формула», которая позволила ему нажить огромное состояние и добиться благопо-



лучия во всем, должна быть доступна каждому, кто не имеет времени и возможностей на изучение того, как успешные люди делают деньги. Он надеялся, что я помогу ему проверить и подтвердить эффективность этой формулы на опыте многих мужчин и женщин во всех странах мира. Он считал, что принципы, из которых складывается его формула успеха, должны преподаваться во всех общедоступных школах и колледжах. Карнеги был уверен: преподавание этой дисциплины могло бы так реформировать систему образования, что время обучения в школе сократилось бы вдвое и больше.

Его личный опыт, а также опыт Чарльза М. Шваба и многих других его однокашников убедил Карнеги: большая часть того, что преподается в школах и колледжах, не имеет никакой практической ценности. Тому, кто хочет преуспеть в бизнесе и стать состоятельным человеком, вся эта информация не дает ничего. Чтобы доказать это, Эндрю собрал группу молодых людей с небольшим уровнем образования и стал самостоятельно обучать их. В основном это были тренинги, направленные на развитие лидерских качеств. Кроме того, они изучали «формулу Карнеги» и претворяли ее в жизнь. Благодаря этому каждый из них достиг потрясающих результатов в бизнесе и личной жизни. Во второй главе, которая называется «Вера», рассказывается поразительная история основания сталелитейной корпорации *United States Steel*. Эта гигантская компания – детище одного из тех самых молодых людей, которых обучал Карнеги. Молодого че-

ловека звали Чарльз М. Шваб; впоследствии он признавался, что свое огромное состояние он нажил только благодаря знанию этой «волшебной формулы». Итак, секрет успеха Эндрю Карнеги принес ему шестьсот миллионов долларов! И это лишь одно из тысяч реальных доказательств того, что формула успеха срабатывает всегда, – если, конечно, человек готов ей следовать.

Этот и ему подобные факты (а это действительно факты, известные каждому, кто лично знал мистера Карнеги) дают вам осознание того, что чтение этой книги может привести вас прямо к желаемой цели, – если только **ВЫ ЗНАЕТЕ, ЧЕГО ХОТИТЕ**.

На самом деле свой «волшебный секрет» Эндрю Карнеги раскрывал многим людям еще до нашего совместного эксперимента по внедрению «формулы успеха». Он делал это, чтобы помочь им в решении насущных проблем независимо от того, в какой области они возникали. Одни благодаря этой формуле достигли материального благосостояния, у других наладилась личная жизнь, и они обрели свое семейное счастье.

Артур Нэш, портной из Цинциннати, взял свой почти обанкротившийся бизнес в качестве «подопытной крысы», чтобы проверить, как работает эта формула. И что вы думаете? Ему удалось не только поправить свои дела, но сколотить огромное состояние. Эксперимент был настолько экстраординарен, что газеты и журналы истратили больше чем

миллион долларов<sup>1</sup> на публичные похвалы.

Тайна также была открыта и Стюарту Остину Виру из Далласа, штат Техас. Этот человек был настолько готов к успеху, что оставил свою прежнюю профессию и стал изучать право. Добился ли он желаемого? Его история заслуживает отдельного рассмотрения – я расскажу ее позже.

Дженнингсу Рэндолфу я передал формулу в день, когда ему вручили диплом об окончании колледжа. Использование этой формулы обеспечило ему головокружительный карьерный взлет: теперь он занимает место в сенате Соединенных Штатов, где служит обществу на национальном уровне.

Служа специалистом по рекламе университета дополнительного образования *LaSalle*, я имел удовольствие наблюдать, как Дж. Г. Чаплин, президент университета, применял «формулу Карнеги» к развитию университета. В результате *LaSalle* стал самой крупной в стране высшей школой дополнительного образования.

Секрет успеха, о котором я говорю, упоминается на страницах этой книги не менее сотни раз. Однако формула не выражена в конкретных словах, и это не случайно. Дело в том, что наиболее эффективно она работает в том случае, если ВЫ САМИ ЕЕ ОТКРОЕТЕ. Именно поэтому Эндрю Карнеги с такой легкостью поведал мне о ней: ведь он так и не сказал ничего определенного. Итак, если вы ГОТОВЫ на-

---

<sup>1</sup> В пересчете на сегодняшний курс эта цифра равняется приблизительно 13 миллиардам долларов.

строить свое восприятие таким образом, чтобы ВИДЕТЬ, то каждая глава этой книги откроет вам новый секрет. К сожалению, я не могу сказать вам, где именно кроется тайна, но оно и к лучшему: иначе я лишил бы вас того вознаграждения, которое вы получите, если сделаете это открытие самостоятельно.

Во время написания этой книги мой собственный сын (у которого как раз закончился контракт на работу в колледже) взял у меня почитать рукопись первой главы. Он сразу же обнаружил формулу и использовал ее так успешно, что через некоторое время нашел работу на руководящем посту с зарплатой, большей, чем в среднем зарабатывают такие работники. Эту историю я кратко описал в главе 1. Когда вы узнаете о ней, то наверняка отметете всякие сомнения относительно того, что все это слишком похоже на сказку. Больше того. Если вы когда-то уже пытались чего-то достичь, но потерпели поражение, если трудности сломили вас, если обстоятельства все время складывались не в вашу пользу, если вас постигла болезнь или увечье – история моего сына может оказаться для вас оазисом в «Пустыне Утраченных Надежд», в которой вы, возможно, застряли навсегда.

В Первой мировой войне эту формулу широко применял президент Вудро Вильсон. Секрет был открыт каждому солдату, который участвовал в войне. Формула стала частью армейской подготовки перед отправкой солдат на фронт. Президент Вильсон рассказал мне, что секрет Эндрю Карнеги

сыграл ключевую роль в деле сбора средств, необходимых для ведения войны.

В первые годы XX столетия Мануэль Л. Куасон (который в то время занимал должность специального уполномоченного Филиппинских островов) был настолько вдохновлен этим секретом, что, используя его, смог заполучить свободу для своих сограждан. Впоследствии он стал первым президентом свободной нации Филиппин.

У этой уникальной формулы есть одна специфическая особенность. Того, кто однажды открыл ее и начал применять в своей жизни, буквально окутывает аура успеха. Для того чтобы добиться своего, им нужно всего лишь небольшое усилие! Эти люди никогда и ни в чем не знают отказа. Если вы сомневаетесь в этом – почитайте то, что известные люди рассказывают сами о себе, и убедитесь в правдивости этих слов.

## **Не существует такой вещи, как «КОЕ-ЧТО НЕИЗВЕСТНО ДЛЯ ЧЕГО»**

Секрет успеха, о котором я постоянно упоминаю, не может ничего не стоить. У всего есть своя цена (хотя, как известно, цена – гораздо меньше, чем ценность). И этот секрет не может быть отдан бесплатно; в то же время его не купишь ни за какие деньги. Его нельзя ни отдать, ни продать – по той причине, что тот, кто готов к нему, уже знает половину

секрета. Но если вы не будете искать, вы его не получите.

Все дело в том, чтобы быть готовым воспринять формулу, и тогда она послужит вам верой и правдой. Ваше происхождение, социальный статус или образование не имеют к этому никакого отношения. Еще до моего рождения секрет Эндрю Карнеги был открыт Томасом А. Эдисоном. И он использовал его настолько гениально, что стал крупнейшим мировым изобретателем. А между тем он ходил в школу только три месяца в своей жизни.

Впоследствии эта формула была передана деловому партнеру Томаса Эдисона. Применяя ее, он накопил огромный капитал (хотя его стартовые возможности вовсе не были блестящими: он зарабатывал всего 12 000 долларов в год) и удалился от дел в довольно молодом возрасте, чтобы заняться тем, что ему по душе. Его историю вы найдете в самом начале следующей главы. Я надеюсь, она убедит вас в том, что богатство на самом деле находится в пределах ваших возможностей. И что бы ни происходило в вашей жизни, вы все еще можете стать тем, кем всегда хотели быть. Деньги, известность, признание и счастье – вовсе не удел избранных. Это доступно всем, кто имеет готовность и мужество принять все эти благословения.

Откуда мне все это известно? Ответ вы узнаете раньше, чем дочитаете последнюю страницу. Вы можете найти его как в начале, так и в конце книги.

За 20 лет моего исследования, которое было задумано

Эндрю Карнеги, я проанализировал истории сотен известных и весьма успешных людей. Многие из них сами признались мне, что они нажили свои великие капиталы с помощью «формулы Карнеги».

Среди этих выдающихся личностей были:

ГЕНРИ ФОРД

ДЖЕЙМС ДЖ. ХИЛЛ

УИЛЬЯМ РИГЛИ

ФАННИ ХЕРСТ (мл.)

ДЖОН УАНАМЕЙКЕР

ДЖОРДЖ С. ПАРКЕР

Е. М. СТАТЛЕР

ПОЛКОВНИК

РОБЕРТ А. ДОЛЛАР

ГЕНРИ Л. ДОГЕРТИ

ЭДВАРД А. ФИЛЕН

КИРАС Х. К. КЁРТИС

ЭДВИН С. БАРНС

ДЖОРДЖ ИСТМАН

АРТУР БРАЙСБЕЙН

ТЕОДОР РУЗВЕЛЬТ

ВУДРО ВИЛЬСОН

ДЖОН В. ДЭВИС

УИЛЬЯМ ХОВАРТ ТАФТ

МЭРИ ДРЕССЛЕР

ЛЮТЕР БЕРБАНК  
АЛБЕРТ ХАББАРД  
ЭДВАРД В. БОК  
УИЛБЕР РАЙТ  
ФРЭНК А. МАНСИ  
УИЛЬЯМ ДЖЕННИНГС  
КЕЙТ СМИТ БРАЙАН  
доктор ДЭВИД СТАРР  
ЭЛБЕРТ Х. ГЭРИ ДЖОРДАН  
СТЮАРТ ОСТИН УАЙЕР  
АЛЕКСАНДР ГРЭМ БЕЛЛ  
ДЖ. ОГДЕН АРМУР  
ДЖОН ПАТТЕРСОН  
доктор ФРЭНК КРЭЙН  
ДЖУЛИУС РОЗЕНВАЛЬД  
ЧАРЛЬЗ М. ШВАБ  
ДЖ. Г. ЧАПЛИН  
ЭРНЕСТИНА ШУМАН-ХЕЙНК  
АРТУР НЭШ  
доктор ФРАНК ГАНСОЛАС  
КИНГ ЖИЛЛЕТТ  
ДЭНИЕЛ УИЛЛАРД  
РАЛЬФ А. УИКС  
ДЖОН Д. РОКФЕЛЛЕР  
ЮДЖ ДЭНИЭЛ Т. РАЙТ  
ТОМАС А. ЭДИСОН



ЭЛЛА УИЛЛЕР УИЛКОКС  
ФРЭНК А. ВАНДЕРЛИП  
КЛАРЕНС ДАРРОУ  
Ф. В. ВУЛЛВОРТ  
ДЖЕННИНГС РЭНДОЛФ

Эти имена составляют лишь мизерную часть из сотен известных американцев, чьи финансовые и иные достижения доказывают: тот, кто применяет «секретную формулу Карнеги», покоряет самые высокие карьерные вершины. За всю свою жизнь я не встречал человека, который бы знал этот секрет и ничего бы не добился в своей жизни. Я также не встречал человека, который достиг выдающегося профессионального, делового или личного успеха без владения этой формулой (в том или ином ее проявлении). Эти два факта позволяют мне сделать вывод, что именно секрет успеха лежит в основе всех замечательных достижений и открытий. В этом знании человек нуждается больше, чем в любых других вещах, считающихся необходимыми, например в образовании.

Да и что такое ОБРАЗОВАНИЕ вообще? На этот вопрос я хочу ответить вам во всех подробностях.

Лишь немногим из всех людей, которых я знаю, пригодилось то, чему они учились в школе. Джон Уанамейкер однажды сказал мне, что его обучение в школе было подобно двигателю парового локомотива: сплошное зачерпывание

воды и спускание пара. Генри Форд так и не окончил среднюю школу; об учебе в колледже даже не шла речь. Поймите меня правильно: я не пытаюсь умалить значение систематического образования. Я просто хочу заверить вас в том, что даже человек, не имеющий диплома средней школы, способен достичь высоких карьерных взлетов и накопить богатство, если он применит формулу успеха и заключит сделку с жизнью на своих собственных условиях.

Читайте эту книгу – и в один прекрасный момент тайная формула, о которой я говорю все время, сойдет со страниц книги и станет частью вашей жизни. Это произойдет даже раньше, чем вы ожидаете, – но только ЕСЛИ ВЫ БУДЕТЕ ГОТОВЫ К ЭТОМУ. Вы сразу почувствуете, когда это случится. Я не знаю, в какой именно момент это случится с вами: откроется ли она вам уже в первой главе, а может быть, вы найдете ее лишь на последней странице. Но когда это произойдет, остановитесь и постарайтесь запомнить эту минуту как самую важную поворотную точку вашего жизненного пути.

Сейчас мы перейдем к главе «Введение», где рассказывается история моего очень близкого друга, который откровенно признался мне, что сам пережил этот мистический момент. Его финансовые достижения – лучшее свидетельство того, что он обнаружил тайну. Когда вы будете читать об истории его успеха (так же как и об историях других успешных людей), не забывайте, что в их жизни было достаточно про-

блем – серьезных проблем! Им приходилось терпеть лишения и упорно трудиться для того, чтобы заработать себе на жизнь, но все они имели мужество поверить в мечту. Благодаря этому они не только достигли материального благополучия, но и обрели спокойствие духа, удовлетворенность и свободу.

Помните еще и о том, что эта книга имеет дело только с фактами, а не с беллетристикой. Ее цель заключается в том, чтобы дать миру знание вселенской важности, посредством которого каждый, кто ГОТОВ, может узнать не только, ЧТО НАДО СДЕЛАТЬ, но и КАК НАДО СДЕЛАТЬ, а также получить НЕОБХОДИМЫЙ ИМПУЛЬС ДЛЯ ПЕРВОГО ШАГА.

Перед тем как вы перейдете к следующей главе, я хочу в заключение дать вам одну идею, в которой содержится ключ к формуле успеха Эндрю Карнеги. Вот она: **ВСЕ МИРОВЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ, ВСЕ ЗНАМЕНИТЫЕ СОСТОЯНИЯ НАЧИНАЛИСЬ С ИДЕИ!**

Итак, если вы готовы к восприятию секрета, значит, вы уже наполовину открыли его. И недалек тот миг, когда вторая его половина откроется вам сама.

*Наполеон Хилл*

Успех приходит к тому, кто **ДУМАЕТ ОБ УСПЕХЕ**.  
Поражение приходит к тому, кто позволяет себе **ДУМАТЬ О ПОРАЖЕНИИ**.

# **Введение**

## **Сила мысли**

### **Человек, который «думал» свой путь**

**НА САМОМ ДЕЛЕ, МЫСЛИ ВЕЩЕСТВЕННЫ.**

Мысль – это «вещь», и весьма мощная «вещь», когда она замешена на определенной цели, упорстве и ЖГУЧЕМ ЖЕЛАНИИ претворить ее в богатство или другие материальные объекты. Эдвин С. Барнс убедился, насколько верно то, что люди действительно могут ДУМАТЬ И БОГАТЕТЬ. Это осознание пришло не вдруг, оно не было подобно мгновенному озарению. Оно наступало постепенно, начавшись с ЖГУЧЕГО ЖЕЛАНИЯ стать деловым партнером Томаса Альвы Эдисона. Одной из главных особенностей желания Барнса была определенность. Он хотел работать с Эдисоном, а не на него. Внимательно прочитайте описание того, как его желание превращалось в действительность, и вы лучше поймете, в чем суть тринадцати шагов, ведущих к успеху.

# Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.